

ALTIA



INFORME ECONÓMICO

PRIMER SEMESTRE 2026

Technology for real growth

ÍNDICE

1	BREVE DESCRIPCIÓN DEL GRUPO.....	4
2	RESUMEN GENERAL DEL PRIMER SEMESTRE DE 2026.....	6
	EL GRUPO EN EL PRIMER SEMESTRE DE 2026.....	6
	PRINCIPALES ACONTECIMIENTOS DEL PRIMER SEMESTRE DE 2026	8
	HECHOS SIGNIFICATIVOS POSTERIORES AL CIERRE DEL 30 DE JUNIO DE 2026	8
3	ANÁLISIS COMPARATIVO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS	9
	CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS CONSOLIDADA.....	10
	BALANCE CONSOLIDADO	16
4	ANÁLISIS COMPARATIVO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS INDIVIDUALES.....	19
	BALANCE INDIVIDUAL.....	21
5	ANÁLISIS DEL GRADO DE CUMPLIMIENTO DEL PLAN DE NEGOCIO 2025-2026 ...	23
	CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS	23
	BALANCE	27
6	PREVISIONES DE FUTURO	31
7	ANEXOS	33

ALTIA CONSULTORES, S.A.

En virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en los artículos 76.3 de la Ley 6/2023, de 23 de octubre, de los Mercados de Valores y de los Servicios de Inversión y 128.2.d) del Real Decreto 814/2023, de 8 de noviembre, sobre instrumentos financieros, admisión a negociación, registro de valores negociables e infraestructuras de mercado, así como en la Circular 3/2020 del segmento Growth de BME MTF Equity, ponemos en su conocimiento la siguiente información elaborada bajo la exclusiva responsabilidad del emisor y sus administradores.

El siguiente informe tiene como objetivo:

- 1** Hacer una breve descripción del Grupo.
- 2** Presentar los estados financieros del Primer Semestre del 2026.
- 3** Realizar una comparativa con el mismo periodo del año anterior.
- 4** Analizar el grado de cumplimiento de acuerdo con el Plan de Negocio 2025-2026 publicado el 26 de junio de 2025.

La información relativa a los estados financieros intermedios y su comparativa hacen referencia a datos consolidados e individuales.

BREVE DESCRIPCIÓN DEL GRUPO

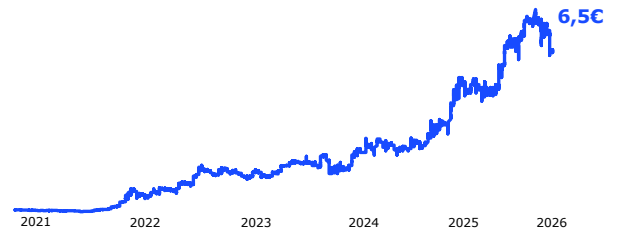
ALTIA Consultores, S.A. (ALTIA) es la cabecera del Grupo ALTIA y su actividad se enmarca dentro del sector de Tecnologías de la Información (TIC) estructurando su actividad en siete líneas de negocio. Cotiza en el segmento BME Growth de BME MTF Equity desde el 1 de diciembre del 2010, del que es la compañía más longeva:

Datos 1S 2026



BME Growth
ALTIA

-Ticker (Bloomberg): ALC SM
-Mk Cap a 30.06.2026: 447M€
-Cotización a 30.06.2026: 6,50€/acción



Fuente: Datos Bloomberg (precios ajustados al split de abril del 2023)

La matriz del Grupo de empresas que forma parte del Grupo ALTIA es Boxleo TIC S.L., que posee a fecha de 30 de junio de 2026 el 80,91% del capital social de ALTIA. La estructura del Grupo ALTIA a dicha fecha es la siguiente:



ALTIA presta servicios de alto valor para la digitalización de organizaciones públicas y privadas en todo el mundo. Como compañía independiente de consultoría y servicios TIC, nuestro enfoque estratégico se dirige a grandes clientes con alta complejidad tecnológica y capacidad de implantación de proyectos de tecnología de alcance significativo.

Dentro del Grupo existe una elevada conciencia corporativa sobre que las inversiones que sus clientes realicen, tengan el retorno esperado. En este sentido, el Grupo ALTIA ha acompañado con éxito a sus clientes en sus procesos de transformación digital en los más de 32 años de historia.

Por otra parte, ALTIA basa su modelo de negocio en tres ejes estratégicos: talento, sostenibilidad y tecnología, apostando decididamente por la creación de valor para todos sus grupos de interés (clientes, empleados, accionistas, administraciones públicas, inversores y sociedad en general).

El Grupo tiene presencia en España a través de los centros de actividad que mantiene en Galicia, Madrid, Castilla-León, País Vasco, Valencia, Canarias, Cataluña, Navarra y Baleares y a nivel internacional en Chile, Andorra, Portugal, Brasil, Holanda, Irlanda, Francia, EEUU y Emiratos Árabes Unidos.

RESUMEN GENERAL DEL PRIMER SEMESTRE DE 2026

EL GRUPO EN EL PRIMER SEMESTRE DE 2026

La evolución del Grupo en los primeros seis meses de 2026 ha sido positiva en términos de actividad y resultado. Los ingresos consolidados alcanzaron 167,2 millones de euros, un 11,0% más que en el mismo periodo de 2025. El EBITDA aumentó un 3,8%, hasta 12,9 millones de euros, si bien el margen EBITDA se situó en el 7,7% frente al 8,3% del primer semestre de 2025. El beneficio neto creció un 15,4%, hasta 9,2 millones de euros. Frente al Plan de Negocio 2025-2026, los ingresos alcanzaron un grado de cumplimiento del 50,6%, mientras que el EBITDA y el beneficio neto representaron el 36,0% y el 38,1% de los objetivos anuales, respectivamente. La evolución histórica del Grupo muestra una mayor concentración de actividad y resultados durante el segundo semestre del ejercicio. Si bien este patrón no garantiza su repetición en 2026, la evolución observada hasta la fecha y la cartera de actividad permiten al Grupo estimar que podrá aproximarse a los objetivos establecidos en el Plan de Negocio para el presente ejercicio.

Evolución de las principales magnitudes durante el primer semestre del año:

Cifras en €'000

P&G	1S'2025	1S'2026	% Var.
Ingresos	150.556	167.155	11,0%
Margen bruto	106.317	118.212	11,2%
% Margen Bruto	70,6%	70,7%	
EBITDA	12.471	12.943	3,8%
% Margen EBITDA	8,3%	7,7%	
Beneficio neto	7.996	9.223	15,4%
% Margen Neto	5,3%	5,5%	

Plan de negocio 2025-26

2026E	% Cump.
330.055	50,6%
247.502	47,8%
75,0%	
35.972	36,0%
10,9%	
24.177	38,1%
7,3%	

Balance	Dic.2025	1S'2026	% Var.
Activos totales	185.465	182.297	-1,7%
Caja	26.001	16.348	-37,1%
Pasivos totales	84.383	73.984	-12,3%
Deuda financiera	15.277	12.163	-20,4%
Patrimonio neto	101.082	108.313	7,2%
DFN	-11.067	-4.520	-59,2%
DFN/EBITDA	-0,4x	-0,3x	

2026E	% Cump.
194.639	93,7%
35.297	46,3%
73.985	100%
9.971	122,0%
120.653	89,8%
-25.585	17,7%
-0,7x	

- Los ingresos alcanzaron 167,2 millones de euros, un 11,0% más que en el primer semestre de 2025. El crecimiento estuvo impulsado principalmente por Outsourcing y mantenimiento (+9,3%),

Servicios gestionados y ciberseguridad (+23,3%), Suministro de hardware y software (+14,8%) y Consultoría tecnológica (+140,7%).

- El EBITDA se situó en 12,9 millones de euros, un 3,8% por encima del primer semestre de 2025, con una reducción de 0,6 puntos porcentuales en el margen EBITDA. Esta evolución del margen responde, entre otros factores, a la sostenida presión salarial del sector y a las inversiones realizadas en talento especializado, crecimiento orgánico y refuerzo de las capacidades comerciales, orientadas a sostener el desarrollo futuro del Grupo. El beneficio neto alcanzó 9,2 millones de euros, un 15,4% más que en el primer semestre de 2025, y el margen neto mejoró hasta el 5,5% desde el 5,3%.
- El total del balance se redujo un 1,7% frente al cierre de 2025, hasta 182,3 millones de euros, si bien el patrimonio neto aumentó un 7,2%, hasta 108,3 millones de euros.
- El Grupo mantiene una posición de caja neta de 4,5 millones de euros a 30 de junio de 2026, con un ratio de deuda financiera neta/EBITDA de -0,3x.

En el Punto 3 se analizan en detalle estas cifras y su comparación con el mismo periodo de 2025, así como el grado de avance a 30 de junio de 2026 respecto al Plan de Negocio 2025-2026 publicado el 26 de junio de 2025.

PRINCIPALES ACONTECIMIENTOS DEL PRIMER SEMESTRE DE 2026

- **Información Financiera del ejercicio 2025.** Con fecha 23 de abril de 2026, ALTIA publicó los estados financieros consolidados e individuales, así como el informe de auditoría y memoria de la información financiera anual correspondiente al ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2025.
 - [Información Financiera Anual 2025](#)
- **Publicación de la Memoria de Sostenibilidad 2025.** Con fecha 23 de abril de 2026 la Compañía publicó la Memoria de Sostenibilidad 2025, aprobada por el Consejo de Administración en reunión celebrada el 26 de marzo de 2026. La Memoria recoge los principales avances y resultados del Grupo durante el ejercicio 2025 a nivel Social, Económico, Ambiental y Ético, y muestra el compromiso con la transparencia en la gestión e información a todos los grupos de interés.
 - [Memoria de Sostenibilidad 2025](#)
- **Distribución de dividendos.** La Junta General Ordinaria de Accionistas celebrada el 25 de mayo de 2026 acordó la distribución de un dividendo total con cargo a los beneficios netos del ejercicio 2025 de 0,075 € por acción. Un importe de 3.095.183 euros se pagó como dividendo a cuenta el 4 de diciembre de 2025 y el dividendo complementario se pagó el 11 de junio de 2026.
 - [OIR Dividendo complementario resultados 2026](#)

HECHOS SIGNIFICATIVOS POSTERIORES AL CIERRE DEL 30 DE JUNIO DE 2026

- **Adquisición de EDNON:** ALTIA formalizó el 21 de julio de 2026 la adquisición del 100% del capital social de EDNON, consultora tecnológica fundada hace 22 años con sede en Santiago de Compostela. La compañía cerró 2025 con unos ingresos de 18,2 millones de euros y un EBITDA de 1,8 millones de euros. El precio de adquisición fue de 9,85 millones de euros más un earn-out de hasta 2,795 millones de euros vinculado al cumplimiento del Plan de Negocio de los ejercicios 2026 y 2027.
 - [IP Adquisición de EDNON](#)

ANÁLISIS COMPARATIVO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Los estados financieros intermedios consolidados condensados se presentan de acuerdo con la NIC 34 sobre Información Financiera Intermedia. El Grupo formula sus cuentas anuales consolidadas conforme a las Normas Internacionales de Información Financiera adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE).

Los presentes estados financieros intermedios consolidados condensados correspondientes al periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2026 no incluyen toda la información y desgloses adicionales requeridos en unas cuentas anuales consolidadas y, para su correcta interpretación, deben ser leídos junto con las cuentas anuales consolidadas del Grupo ALTIA correspondientes al ejercicio 2025. El Grupo formula sus cuentas anuales consolidadas conforme a las Normas Internacionales de Información Financiera adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE).

La siguiente tabla recoge el conjunto de sociedades que consolidan por integración global a 30 de junio de 2026 en ALTIA y el porcentaje de participación en las mismas. En el primer semestre de 2026 no se han producido variaciones en el perímetro de consolidación con respecto al informe anterior.

Sociedades que consolidan en ALTIA Consultores, S.A.	% Participación
Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología S.A.U.	100%
ALTIA Consultores S.A. Agencia en Chile	100%
Noesis Global SGPS, S.A. (Grupo Noesis)	100%
<i>Noesis Consultadoria em Sistemas Informáticos, S.A.</i>	100%
<i>Noesis Consulting B.V.</i>	100%
<i>Noesis US Corp.</i>	100%
<i>International Noesis Consulting Limited</i>	100%
<i>Noesis Consultadoria Programação de Sistemas Informáticos Ltda.</i>	100%
<i>Siseon DMCC</i>	100%
Bilbomática, S.A.	100%
ALTIA Andorra, S.L.U.	100%
ALTIA France, S.A.S.	100%
ALTIA European Services, B.V	100%
Naveia School, S.L.	100%

La obligación de presentar cuentas consolidadas corresponde a Boxleo Tic, S.L. por lo que Altia estaría dispensada según lo establecido en el artículo 43.2 del Código de Comercio. No obstante, se ha decidido, por mayor transparencia, que el grupo formado por Altia y sus sociedades dependientes consolide también sus cuentas y que sea éste el perímetro de cotización.

El Grupo no tiene sociedades excluidas del perímetro de consolidación a 30 de junio de 2026.

CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS CONSOLIDADA

A continuación, se analiza la cuenta de Pérdidas y Ganancias Consolidada del primer semestre del ejercicio 2026 y su comparativa con la del primer semestre de 2025.

Cifras en ('000€)

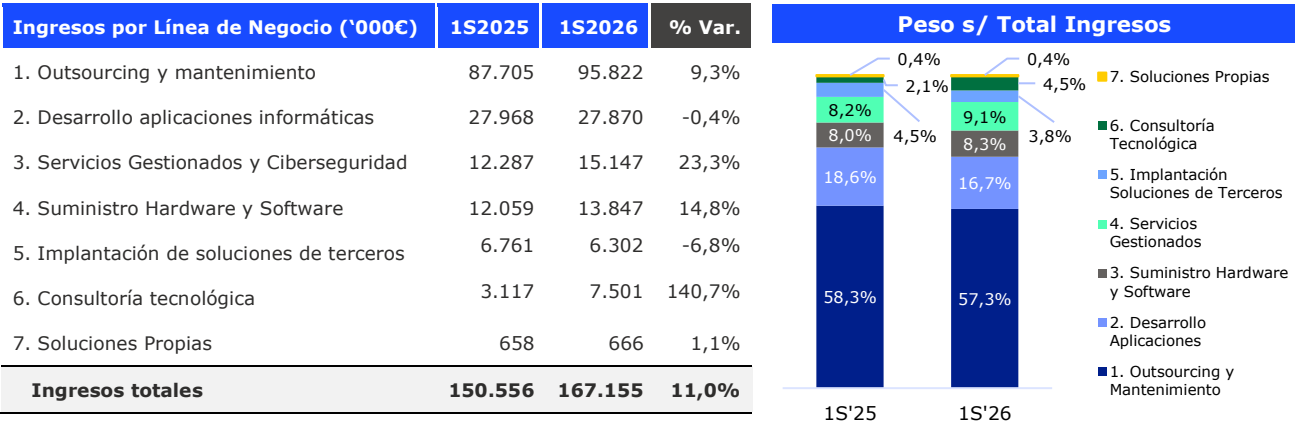
P&G	1S'2025	1S'2026	% Var.
Ingresos	150.556	167.155	11,0%
Costes Directos	44.239	48.942	10,6%
Margen Bruto	106.317	118.212	11,2%
% Margen Bruto	70,6%	70,7%	
Otros Ingresos	625	595	-4,8%
Gastos de Personal	88.421	98.990	12,0%
% sobre Ventas	58,7%	59,2%	
Gastos de Explotación	6.049	6.874	13,6%
EBITDA	12.471	12.943	3,8%
% EBITDA	8,3%	7,7%	
Amortizaciones y deterioro	2.026	1.878	-7,3%
EBIT	10.445	11.066	5,9%
% EBIT	6,9%	6,6%	
Resultado Extraordinario	37	-65	-275,2%
Resultado Financiero	-378	-93	-75,4%
EBT	10.104	10.908	8,0%
Impuesto de Sociedades	2.108	1.685	-20,1%
Tasa Impositiva Efectiva	20,9%	15,4%	
Beneficio Neto	7.996	9.223	15,4%
Margen Neto	5,3%	5,5%	

- Los **Ingresos** ascendieron a 167,2 millones de euros, un 11,0% más que en el primer semestre de 2025. El crecimiento estuvo impulsado principalmente por Outsourcing y mantenimiento (+8,1 millones de euros), Consultoría tecnológica (+4,4 millones de euros), Servicios gestionados y ciberseguridad (+2,9 millones de euros), y Suministro de hardware y software (+1,8 millones de euros).
- El **EBITDA** se situó en 12,9 millones de euros, un 3,8% por encima del primer semestre de 2025. El margen EBITDA cerró en 7,7% frente al 8,3% del primer semestre de 2025, debido a una mayor presión en gastos de personal y costes directos, fruto, en parte, por la presión salarial mantenida en el sector, y en parte, por la inversión en talento especializado, crecimiento orgánico y refuerzo de capacidades comerciales que se está llevando a cabo en el Grupo. La adopción progresiva de soluciones de inteligencia artificial constituye una oportunidad para mejorar la eficiencia operativa y reforzar la propuesta de valor del Grupo. Su eventual impacto en los márgenes dependerá, entre otros factores, del ritmo de implantación, de la capacidad de capturar y retener las eficiencias generadas, de la evolución de los costes asociados a dichas tecnologías y del contexto competitivo y salarial del sector. El **Beneficio Neto** alcanzó 9,2 millones de euros, un 15,4% más que en el primer semestre de 2025, y el margen neto mejoró hasta el 5,5% desde el 5,3%. Este mejor

comportamiento de esta magnitud frente al EBITDA se explica, principalmente, por un uso más eficiente de los recursos financieros

INGRESOS

El volumen de negocio en el primer semestre de 2026 aumentó un 11,0% interanual, hasta 167,2 millones de euros. El crecimiento fue generalizado por mercados y especialmente intenso en **Outsourcing y mantenimiento, Consultoría tecnológica, Servicios gestionados y ciberseguridad y Suministro de hardware y software.**



LÍNEAS DE NEGOCIO

1
Outsourcing y
Mantenimiento

Continúa siendo la principal línea de negocio y la más estable durante el primer semestre del año, representando un 57,3% de las ventas totales del Grupo. En lo que va de año esta línea de negocio ha crecido un +9,3%, respecto al mismo período del ejercicio anterior, debido a la mayor demanda de servicios de mantenimiento, explotación y gestión operativa de aplicaciones.

Dentro de esta línea se incluyen servicios de externalización, incluyendo el asesoramiento, implantación, monitorización o administración, así como servicios de asistencia técnica avanzada y servicios de mantenimiento de aplicaciones.

2
Desarrollo de Aplicaciones
Informáticas

Ha supuesto un 16,7% del total de ingresos, ligeramente por debajo (-0,4%) respecto al mismo período de 2025.

El objetivo de esta línea de negocio, además de la correcta ejecución del proyecto o trabajo a desarrollar, es que éste pueda llegar a transformarse en un negocio recurrente a través del mantenimiento (evolutivo, correctivo o ambos) de la aplicación desarrollada, integrándose en la línea de 'Outsourcing y Mantenimiento'.

En esta línea se incluyen servicios de diseño, desarrollo e implantación de sistemas de información a medida según las necesidades del cliente.

3

Servicios Gestionados y Ciberseguridad

Ha supuesto el 9,1% sobre el total de ingresos, experimentado un crecimiento del 23,3% respecto al mismo período del ejercicio anterior. Esta línea agrupa servicios gestionados de alto valor añadido, especialmente en los ámbitos de cloud y ciberseguridad, cuya complejidad técnica y criticidad operativa favorecen relaciones estables y de largo plazo con los clientes. Incluye, principalmente, servicios de cloud, ciberseguridad, operación y monitorización de infraestructuras y aplicaciones.

4

Suministro Hardware y Software

Con un peso del 8,3% sobre el total de las ventas, ha aumentado un 14,8% respecto al mismo periodo del 2025.

Dentro de esta línea se incluyen servicios de instalación, integración y mantenimiento postventa de infraestructuras, que aseguran y mejoran la vida útil de las mismas, permitiendo tener bajo control los costes asociados. Esta línea, sin ser estratégica, complementa el portfolio de soluciones y servicios del Grupo.

5

Implantación de soluciones de terceros

Actividad poco relevante para el Grupo, que supone un 3,8% del total de ingresos, con un recorte del 6,8% respecto al primer semestre de 2025.

Dentro de esta línea se incluye la actividad relacionada con soluciones de terceros en áreas como experiencia de usuario (UX), gestión de contenidos empresariales (ECM&CMS), o determinadas soluciones empresariales 'paquetizadas' de terceros en áreas como Analítica de Datos o Inteligencia Artificial.

6

Consultoría tecnológica

Línea de negocio que experimentó el mayor crecimiento porcentual (140,7%) hasta suponer un 4,5% del total de ingresos.

Esta línea integra servicios de consultoría y asesoramiento tecnológico orientados a la definición y desarrollo de iniciativas de transformación digital. Su actividad abarca la elaboración de planes y estudios, oficinas técnicas, diseño de soluciones, apoyo a la gestión de proyectos y formación especializada.

7

Soluciones propias

Es la línea de negocio con menor actividad para el Grupo, con un 0,4% del total de los ingresos, si bien ha incrementado un +1,1% su peso relativo sobre el total de ingresos con respecto al mismo periodo del 2025.

En esta línea se incluye la comercialización de las soluciones 'paquetizadas' y productos propios desarrollados por las diferentes compañías y unidades de negocio que componen el Grupo, como Mercurio, Clivo, TestingOn (anteriormente NTX), Altia Control Tower, o Identidad Digital (European Business Wallet).

Ingresos por Actividad ('000€)	1S2025	1S2026	% Var.	%1S2025	%1S2026
Ventas por Prestación de Servicios	138.496	153.308	10,7%	92,0%	91,7%
Venta de Productos	12.060	13.847	14,8%	8,0%	8,3%
Total Ingresos	150.556	167.155	11,0%	100%	100%

Ingresos por Sectores ('000€)	1S2025	1S2026	% Var.	%1S2025	%1S2026
AA.PP.	75.140	77.446	3,1%	49,9%	46,3%
Industria	62.490	74.281	18,9%	41,5%	44,5%
Servicios Financieros	12.926	15.428	19,4%	8,6%	9,2%
Total Ingresos	150.556	167.155	11,0%	100%	100%

Ingresos por Geografía ('000€)	1S2025	1S2026	% Var.	%1S2025	%1S2026
España	78.575	84.959	8,1%	52,2%	50,9%
Portugal	25.754	30.491	18,4%	17,1%	18,2%
Resto Europa	42.974	46.677	8,6%	28,5%	27,9%
Resto Mundo	3.253	5.028	54,5%	2,2%	3,0%
Total Ingresos	150.556	167.155	11,0%	100%	100%

OTROS DESGLOSES DE INGRESOS



Por Actividad

El Grupo sigue siendo una empresa principalmente de prestación de **Servicios**, ya que estos representan el 91,7% de las ventas.

La venta de **Productos**, por su parte, es un elemento no estratégico pero que permite completar el rango de servicios y soluciones ofrecidos a los clientes.



Por tipo de Sectores

Los ingresos realizados en **Administraciones Públicas** (46,3% s/total) se han incrementado un +3,1%, consolidándose en este período de análisis como el sector con mayor volumen de ingresos de la compañía.

Los ingresos del sector **Industria** (el otro sector de mayor peso en los ingresos del Grupo, 44,4% s/total), han crecido un +18,9%.

El 9,2% restante de ingresos provienen de **Servicios Financieros**, que han crecido un 19,4%. En este caso consisten en la provisión de servicios especializados como el desarrollo de plataformas tecnológicas para la gestión de riesgos, automatización de procesos financieros, soluciones de ciberseguridad y el mantenimiento de aplicaciones críticas para entidades bancarias y aseguradoras.



Por ubicación geográfica

Actualmente el 50,9% de los ingresos provienen de **España**, con un incremento del +8,1% respecto al primer semestre de 2025.

Portugal, se ha quedado en un 18,2% del total, creciendo un +18,4% con respecto al periodo de referencia.

El **Resto de Europa** supone un 27,9% del total y, clientes del **Resto del Mundo**, el restante 3,0% de los ingresos, con incrementos significativos del 8,6% y 54,5% respectivamente respecto al mismo período de 2025.

MARGEN BRUTO

El margen bruto ascendió a 118,2 millones de euros, un 11,2% más que en el primer semestre de 2025. Su peso sobre ingresos se situó en el 70,7%, similar al 70,6% del periodo comparable. Cabe recordar que en el caso de una empresa de servicios como ALTIA, esta es una magnitud meramente contable que no refleja el verdadero margen bruto, y su interpretación debe complementarse con el análisis de costes de personal y otros costes operativos propios de una compañía de estas características.

OTROS INGRESOS DE EXPLOTACIÓN

La partida de Otros ingresos de explotación cerró el periodo en 0,6 millones de euros, un 4,8% menos que en el primer semestre de 2025, manteniendo como es habitual un peso poco relevante sobre los ingresos totales. Incluye ingresos accesorios de la actividad ordinaria como ingresos por arrendamiento, subvenciones de explotación e ingresos diversos.

GASTOS DE PERSONAL

Los gastos de personal, principal partida de gasto del Grupo, ascendieron a 99,0 millones de euros, un 12,0% más que en el primer semestre de 2025, prácticamente en línea con el crecimiento de los ingresos. Representaron el 59,2% de los ingresos, frente al 58,7% del periodo comparable.

La plantilla media se situó en 4.255 empleados, frente a los 4.046 de 2025, un incremento del 5,2% frente al 11% de incremento de ingresos, reflejando progresivas eficiencias en el ratio de ingresos por empleado.

GASTOS DE EXPLOTACIÓN

Los gastos de explotación ascendieron a 6,9 millones de euros, un 13,6% más que en el primer semestre de 2025, y representando el 4,1% de los ingresos, en línea con el 4,0% del periodo comparable. Los principales gastos de explotación comprenden los arrendamientos de oficinas y los costes asociados a su funcionamiento, los servicios prestados por profesionales independientes, los gastos de movilidad y desplazamiento, así como las acciones de comunicación y marketing.

EBITDA, EBIT, EBT y BENEFICIO NETO

El EBITDA alcanzó 12,9 millones de euros, un 3,8% más que en el primer semestre de 2025. Las amortizaciones se redujeron un 7,3% hasta 1,9 millones de euros, con un aumento del 5,9% en el EBIT, que cerró junio en 11,1 millones de euros.

El resultado financiero mejoró desde -0,4 millones de euros en el primer semestre de 2025 hasta -0,1 millones de euros a junio de 2026. El resultado antes de impuestos aumentó un 8,0%, hasta 10,9 millones de euros.

El beneficio neto se situó en 9,2 millones de euros, un 15,4% más que en el primer semestre de 2025, con un margen neto del 5,5% frente al 5,3% en el mismo período de 2025.

En conjunto, el Grupo combinó un crecimiento interanual de doble dígito en ingresos con una evolución positiva del EBITDA y del beneficio neto.

BALANCE CONSOLIDADO

A continuación, se analiza el Balance de Situación Consolidado a 30 de junio de 2026 y su comparativa con el cierre del ejercicio 2025.

Cifras en ('000€)			
Balance	2025	1S2026	% Var.
TOTAL ACTIVO	185.465	182.297	-1,7%
Activo No Corriente	70.001	69.147	-1,2%
Inmovilizado Intangible	62.055	61.376	-1,1%
Inmovilizado Material	4.893	4.617	-5,6%
Inmovilizado Financiero	1.564	1.668	6,7%
Activo por Impuesto Diferido	1.489	1.486	-0,2%
Activo Corriente	115.464	113.150	-2,0%
Existencias	3.310	3.049	-7,9%
Clientes	78.767	85.649	8,7%
Otras Cuentas a Cobrar	386	1.723	346,2%
IFT	343	335	-2,2%
Tesorería	26.001	16.348	-37,1%
Periodificaciones	6.657	6.046	-9,2%
TOTAL PASIVO	185.465	182.297	-1,7%
Patrimonio Neto	101.082	108.313	7,2%
Pasivo No Corriente	6.053	5.181	-14,4%
Provisiones a L/P	52	52	0,0%
Deuda financiera a L/P	5.479	4.607	-15,9%
Pasivo por Impuesto Diferido	522	522	0,0%
Pasivo Corriente	78.330	68.803	-12,2%
Provisiones a C/P	0	0	0,0%
Deuda Financiera C/P	9.746	7.505	-23,0%
Proveedores	30.752	21.930	-28,7%
Otras Cuentas a Pagar	20.942	26.790	27,9%
Periodificaciones	16.890	12.578	-25,5%

- La partida de Existencias, que incluye el acopio de equipos y licencias para su posterior venta, ha disminuido un 7,9% con respecto al ejercicio anterior fruto de una más eficiente gestión de plazos de compra y entrega.
- Por otro lado, la Tesorería se ha visto reducida en un -37,1% con respecto al cierre del 2025, debido a repagos de deuda por importe de 4,1 millones de euros, pago de dividendos por importe de 2,1 millones y los requerimientos de capital circulante propios de la actividad.
- El Patrimonio Neto del Grupo ha seguido creciendo (+7,2%), en línea con lo acontecido en los ejercicios precedentes, lo que permitirá continuar con las políticas de reinversión, crecimiento y reparto de dividendos en el futuro.

PRINCIPALES RATIOS E INDICADORES

Los principales ratios de **solvencia y rentabilidad** y su comparación con los obtenidos en 2025 son los que figuran a continuación. Hay que destacar que la Deuda (Caja) Financiera Neta, ha cerrado el semestre en -4,5 millones de euros (-11,1 millones a diciembre de 2025), con un ratio de -0,3x DFN/EBITDA. Esto supone un apalancamiento muy bajo, una posición financiera neta de caja, signos de que la generación operativa no está condicionada por la deuda y que existe margen para financiar crecimiento orgánico, inversiones, adquisiciones o dividendos.

Indicadores	2025	1S2026	Var.
Deuda Financiera Neta (DFN)	-11.067	-4.520	-59,2%
Deuda Financiera (incl. provisiones)	15.277	12.163	-20,4%
Tesorería (incl. IFT)	26.344	16.683	-36,7%
Deuda Financiera/FFPP	15,1%	11,2%	-3,9 p.p.
DFN/EBITDA	-0,4x	-0,3x	0,1x
Fondo de Maniobra	37.134	44.347	84,5%
Variación %			
Ratio de liquidez (AC/PC)	1,5x	1,6x	11,6%
Ratio de solvencia (A/Exig.Total)	2,2x	2,5x	12,1%
Ratio de autonomía (FFPP/Pasivo exigible)	1,2x	1,5x	22,2%

Los ratios de Liquidez, Solvencia y Autonomía financiera continúan la tendencia de mejora, reflejo de una cada vez más sólida posición financiera.

La inversión en **CAPEX** ascendió a 2,6 millones de euros en el primer semestre de 2026. Del total, 2,2 millones correspondieron a inmovilizado intangible y 0,4 millones a inmovilizado material.

CAPEX	2025	1S2026	% Var.
CAPEX (inversiones)	-286	2.598	n.a
Inmovilizado Intangible	-832	2.160	n.a
Inmovilizado tangible	545	438	-19,8%
Inversión financiera	0	0	0,0%

Principales ratios de rentabilidad

Los ratios de rentabilidad que se presentan a continuación han sido anualizados para poder ser comparados con los de 2025 pese a que tienen su base en resultados de los seis primeros meses de 2026.

Ratios de rentabilidad	2025	1S2026*	% Var.
PER	23,2	24,2*	
Precio de la cotización	7,1	6,5	-8,5%
Beneficio neto	21.068	18.447	-12,4%
# Número de acciones ('000)	68.782	68.782	
ROE	20,8%	17,0%	
BAIT	27.238	22.002	
ROA	14,7%	12,1%*	
NOPAT = EBIT *(1-t)	20.314	16.598	-18,3%
ACTIVO	185.465	182.297	-1,7%
PASIVO CORRIENTE	78.330	68.803	-12,2%
ROCE	19,0%	14,6%*	

*Ratios 1S2026 anualizados, calculados en base a magnitudes 1S2026 anualizadas de forma lineal

RATIOS DE RENTABILIDAD



PER

El **PER** (Price-to-Earnings-Ratio), calculado como la capitalización bursátil sobre el beneficio neto, mide el número de veces que el beneficio después de impuestos por acción de una compañía está contenido en el precio de una de sus acciones, indicando lo que está dispuesto a pagar el mercado por cada unidad monetaria de su beneficio.

ALTIA cotiza a un PER anualizado de 24,2 a cierre del semestre frente a un 23,2 en diciembre de 2025, reflejando las expectativas positivas del mercado sobre el futuro del Grupo.



ROE

El **ROE** (Return on Equity), calculado como el beneficio neto sobre el patrimonio neto, mide la rentabilidad que una empresa genera en relación con el capital de los accionistas.

Este ratio ha pasado del 20,8% al 17,0% en el cálculo anualizado del primer semestre del año, hecho que podría corregirse parcialmente en el cierre anual considerando cierta estacionalidad positiva recurrente en el segundo semestre.



ROA

El **ROA** (Return on Assets), calculado como BAIT (beneficio antes de intereses e impuestos) sobre activos totales, mide la capacidad de una empresa para generar ganancias utilizando el total de sus activos.

En este caso, también ha experimentado una ligera caída, pasando de 14,7% en 2025 a un 12,1% en el cálculo anualizado del cierre del primer semestre del 2026, debido a la habitual estacionalidad negativa en el BAIT, y márgenes en general, del primer semestre.



ROCE

Por su parte, el **ROCE** (Return on Capital Employed), calculado como NOPAT (beneficio operativo después de impuestos) sobre activo total menos pasivo corriente, mide la eficiencia con la que una organización genera beneficios a partir de su estructura de capital (fondos propios y pasivo exigible).

En línea con lo sucedido en los ratios de ROE y el ROA, el ROCE ha cerrado el primer semestre de 2026 en un 14,6%, algo inferior al 19,0% registrado a finales de 2025, produciéndose cierta disminución en la eficiencia del uso del capital, hecho que espera corrección a final del ejercicio.

La situación patrimonial y financiera continúa siendo sólida, con incremento del patrimonio neto, reducción de la deuda financiera y mantenimiento de una posición de caja neta positiva. La reducción de tesorería respecto al cierre de 2025 responde fundamentalmente al repago de deuda, al pago de dividendos y a las necesidades de capital circulante propias de la actividad. El seguimiento de la conversión de resultados en caja y de la evolución de los márgenes operativos será determinante durante el segundo semestre para conseguir los objetivos definidos en el Plan de Negocio en vigor.

ANÁLISIS COMPARATIVO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS INDIVIDUALES

INFORMACIÓN FINANCIERA INDIVIDUAL

A efectos informativos y de acuerdo con la Circular 3/2020 de BME MTF Equity, se presentan la Cuenta de Pérdidas y Ganancias individual del primer semestre de 2026 comparada con el mismo periodo de 2025 y el Balance individual a 30 de junio de 2026 comparado con el cierre de 2025.

Cabe destacar que, en contraposición a las cuentas anuales consolidadas formuladas bajo normativa NIIF, las cuentas anuales individuales se han preparado de acuerdo con el marco normativo de información financiera del Plan General de Contabilidad español y resto de normativa aplicable.

CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS INDIVIDUAL

P&G ('000€)	1S2025	1S2026	Var. %
Ingresos	80.873	95.667	18,3%
Costes Directos	27.932	34.879	24,9%
<i>% sobre Ventas</i>	<i>34,5%</i>	<i>36,5%</i>	
Margen Bruto	52.941	60.788	14,8%
<i>% Margen Bruto</i>	<i>65,5%</i>	<i>63,5%</i>	
Otros Ingresos	1.034	1.059	2,4%
Gastos de Personal	45.017	52.262	16,1%
Gastos de Explotación	2.971	2.915	-1,9%
EBITDA	5.986	6.669	11,4%
<i>% EBITDA</i>	<i>7,4%</i>	<i>7,0%</i>	
Amort. y deter. rdo. Enaj.	1.297	1.241	-4,3%
<i>% sobre Ventas</i>	<i>1,6%</i>	<i>1,3%</i>	
EBIT	4.714	5.462	15,9%
<i>% EBIT</i>	<i>5,8%</i>	<i>5,7%</i>	
Resultado Extraordinario	0	0	0
Resultado Financiero	5.105	3.178	-37,7%
EBT	9.819	8.640	-12,0%
Impuesto de Sociedades	1.229	1.360	10,6%
<i>Tasa Impositiva Efectiva</i>	<i>12,5%</i>	<i>15,7%</i>	
BENEFICIO NETO	8.589	7.280	-15,2%
<i>Margen Neto</i>	<i>10,6%</i>	<i>7,6%</i>	

- Ingresos de 95,7 millones de euros, un +18,3% con respecto al 1S2025 debido al incremento generalizado en casi todas las líneas de negocio.
- Incremento del 14,8% en el Margen Bruto con ajuste en términos porcentuales sobre ingresos, pero como se ha indicado anteriormente, es una magnitud contable que no refleja el margen bruto real de la actividad al no considerar los Gastos de Personal y, por tanto, no es relevante para un buen análisis de la actividad ordinaria del negocio.
- El EBITDA aumentó en un 11,4% con respecto al 1S2025, si bien con un recorte del 0,4% en el porcentaje sobre ingresos. El EBIT creció un 15,9% en términos absolutos, manteniendo el margen sobre ventas en línea con el primer semestre de 2025.
- Por su parte, el Beneficio Neto se ha visto reducido en términos absolutos un 15,2% con respecto al 1S2025, impactado significativamente por una reducción relevante en los ingresos financieros procedentes de participaciones en empresas del Grupo (dividendos).

BALANCE INDIVIDUAL

Balance ('000€)	2025	1S2026	Var. %
Total Activo	117.145	112.557	-3,9%
Activo no corriente	55.543	54.723	-1,5%
Inmovilizado Inmaterial	11.908	11.187	-6,0%
Inmovilizado Material	4.183	4.025	-3,8%
Inmovilizado Financiero	38.291	35.382	-7,6%
Activo por Impuesto Diferido	281	281	0,0%
Activo corriente	61.602	57.834	-6,1%
Existencias	2.697	2.425	-10,1%
Clientes	47.541	50.342	5,9%
IFT	248	759	205,8%
Tesorería	10.765	3.828	-64,4%
Periodificaciones	325	447	37,4%
Total Pasivo	117.145	112.557	-3,9%
Patrimonio neto	72.684	77.891	7,2%
Pasivo no corriente	3.086	2.506	-18,8%
Deudas a largo plazo	2.563	1.984	-22,6%
Pasivo por Impuesto Diferido	523	523	0,0%
Pasivo corriente	41.375	32.160	-22,3%
Provisiones a C/P	0	0	
Deuda Financiera C/P	6.638	3.403	-48,7%
Proveedores	690	2.000	189,8%
Otras Cuentas a Pagar	30.050	23.776	-20,9%
Periodificaciones	3.996	2.980	-25,4%

- Disminución del -3,9% en el Activo Total y del -1,5% en el Activo No Corriente respecto al cierre 2025.
- Respecto al Activo Corriente, hay que hacer especial mención a la reducción de Tesorería, principalmente por el repago de deuda derivada de la adquisición de las últimas compañías incorporadas al Grupo y el abono de dividendos, salidas de caja que recaen principalmente en Altia individual.
- El Patrimonio Neto ha seguido creciendo en línea con lo acontecido en los ejercicios precedentes, reforzando la solidez financiera del Grupo, lo que permite continuar con la política de reinversión y crecimiento del negocio, y también con la política de dividendos.

Dentro del Pasivo, se ha reducido la deuda a largo un -22,6% y a corto plazo un -48,7%. Se han reducido también los saldos de Otras Cuentas a Pagar un -20,9% y de Periodificaciones un -25,4%, frente al incremento de Proveedores.

INFORMACIÓN CUALITATIVA

INFORMACIÓN NO FINANCIERA Y DIVERSIDAD A NIVEL CONSOLIDADO

En los estados intermedios que se adjuntan no se ha preparado un estado de información no financiera semestral que contenga información necesaria para comprender la evolución, los resultados y la situación del Grupo, y el impacto de su actividad respecto, al menos, a cuestiones medioambientales y sociales, al respeto de los derechos humanos y a la lucha contra la corrupción y el soborno, así como relativas al personal. Ese estado de información no financiera se elaborará junto con las cuentas del ejercicio 2026 y se incluirán en el Informe de Gestión consolidado de ALTIA y sus sociedades dependientes a final de año.

CONTROL INTERNO, GOBIERNO CORPORATIVO Y TRANSPARENCIA

El Grupo mantiene un marco de gestión de riesgos integrado en sus procesos de negocio, orientado a la identificación, evaluación, seguimiento y mitigación de los riesgos asociados a su actividad. Este marco se complementa con la definición e implantación de medidas de control y planes de mejora, con el objetivo de reforzar la adecuada gestión de los riesgos operativos, de 'compliance', financieros y regulatorios.

ALTIA continúa avanzando en el fortalecimiento de su sistema de control interno de la información financiera (SCIIF), destinado a preservar la fiabilidad, integridad y consistencia de la información financiera comunicada al mercado. Asimismo, el Grupo mantiene una política de mejora continua de sus prácticas de gobierno corporativo, transparencia y cumplimiento normativo. En este ámbito, resultan especialmente relevantes la participación de la Comisión de Auditoría en la supervisión del control interno, la actuación de la Unidad de Cumplimiento Normativo, la Función de Auditoría Interna y la Unidad de Gestión de Riesgos Globales, así como la actualización permanente del Reglamento Interno de Conducta y de los procedimientos aplicables en materia de abuso de mercado. El modelo se completa con la existencia y difusión del Canal Ético y con una apuesta decidida por la Sostenibilidad.

En un entorno regulatorio y social cada vez más exigente, el Grupo considera la transparencia, la gestión responsable y la atención a sus grupos de interés elementos relevantes de su modelo de creación de valor a largo plazo. En este contexto, la sociedad matriz publica anualmente su Memoria de Sostenibilidad, que recoge la información más relevante sobre el desempeño social, económico, ambiental y ético de la organización. El Grupo continuará avanzando en el fortalecimiento de sus prácticas de gobierno corporativo, gestión de riesgos y cumplimiento, con el objetivo de mantener los más altos estándares de integridad, transparencia y responsabilidad en el desarrollo de su actividad.

ACTIVIDADES EN MATERIA DE INVESTIGACIÓN Y DESARROLLO E INNOVACIÓN TECNOLÓGICA

En el primer semestre de 2026, el Grupo ha continuado con sus actividades de innovación tecnológica, priorizando la evolución y optimización de sus soluciones tecnológicas principales: Mercurio, NTX, Clivo e Identidad Digital y Altia Control Tower, esta última explotada de manera específica por Altia Logistic Software. Las mejoras han continuado centrándose tanto en mantener estos productos actualizados a los requerimientos del mercado, como en incorporar funcionalidades innovadoras que los distingan de los productos con los que compiten.

ANÁLISIS DEL GRADO DE CUMPLIMIENTO DEL PLAN DE NEGOCIO 2025-2026

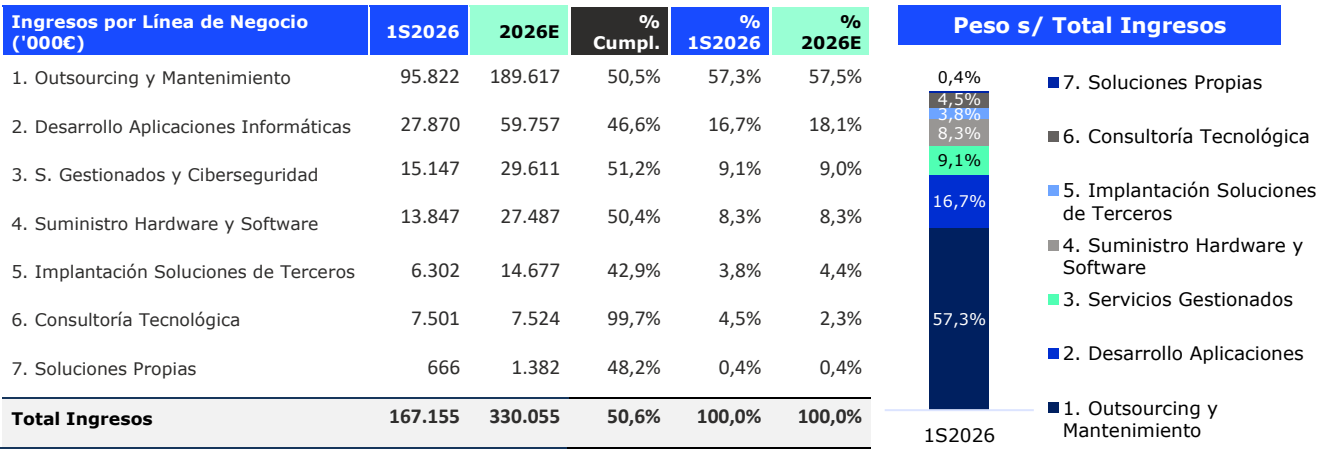
En el siguiente apartado se analiza el grado de cumplimiento del primer semestre de 2026 con respecto al Plan de Negocio 2025-2026, publicado el 26 de junio de 2025.

CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS

El siguiente cuadro presenta las principales magnitudes consolidadas del 1S 2026, el objetivo anual FY2026 del Plan de Negocio y el porcentaje de cumplimiento alcanzado a 30 de junio de 2026:

Cifras en ('000€)		Plan de Negocio 2025-26	
P&G	1S'2026	FY2026E	% Cumplim.
Ingresos	167.155	330.055	50,6%
Costes Directos	48.942	82.552	59,3%
Margen Bruto	118.212	247.502	47,8%
<i>% Margen Bruto</i>	70,7%	75,0%	
Otros Ingresos	595	0	
Gastos de Personal	98.990	197.011	50,2%
<i>% sobre Ventas</i>	59,2%	59,7%	
Gastos de Explotación	6.874	14.519	47,3%
<i>% sobre Ventas</i>	4,1%	4,4%	
EBITDA	12.943	35.972	36,0%
<i>% sobre Ventas</i>	7,7%	10,9%	
Amortizaciones y deterioro	1.878	3.444	54,5%
EBIT	11.066	32.528	34,0%
<i>Margen EBIT</i>	6,6%	9,9%	
Resultado Extraordinario	-65	1	
Resultado Financiero	-93	-293	
EBT	10.908	32.236	33,8%
<i>Impuesto de Sociedades</i>	1.685	8.059	20,9%
<i>Tasa Impositiva Efectiva</i>	15,4%	25,0%	
Beneficio Neto	9.223	24.177	38,1%
<i>Margen Neto</i>	5,5%	7,3%	

A 30 de junio de 2026, los ingresos consolidados alcanzan el 50,6% del objetivo anual, en línea con el avance temporal del ejercicio. El margen bruto, que ya se ha indicado es poco representativo de la rentabilidad de las actividades ordinarias del Grupo al no incluir los Gastos de Personal, presenta un cumplimiento del 47,8%, mientras que el EBITDA y el beneficio neto se sitúan en el 36,0% y el 38,1%, respectivamente. Esta menor ejecución de los resultados operativos frente a los ingresos repercute en un margen EBITDA del 7,7%, por debajo del 10,9% previsto para el conjunto del ejercicio. Confiamos en que la habitual mejor ejecución del segundo semestre junto al retorno de las inversiones en crecimiento orgánico y fuerza comercial permitan al Grupo acercarse a los resultados previstos para 2026 en el Plan de Negocio.



En cuanto al desglose por tipo de actividad, sectores y por zona geográfica, el grado de cumplimiento alcanzado ha sido el siguiente:

Ingresos por Actividad ('000€)	1S2026	2026E	% Cumpl.	%1S2026	%1S2026E
Ventas por Prestación de Servicios	153.308	302.568	50,7%	91,7%	91,7%
Venta de Productos	13.847	27.487	50,4%	8,3%	8,3%
Total Ingresos	167.155	330.055	50,6%	100%	100%

Ingresos por Sectores ('000€)	1S2026	2026E	% Cumpl.	%1S2026	%1S2026E
AA.PP.	77.446	153.365	50,5%	46,3%	46,5%
Industria	74.281	151.969	48,9%	44,5%	46,0%
Servicios Financieros	15.428	24.721	62,4%	9,2%	7,5%
Total Ingresos	167.155	330.055	50,6%	100%	100%

Ingresos por Geografía ('000€)	1S2026	2026E	% Cumpl.	%1S2026	%1S2026E
España	84.959	175.877	48,3%	50,9%	53,3%
Portugal	30.491	62.651	48,7%	18,2%	19,0%
Resto Europa	46.677	80.810	57,8%	27,9%	24,5%
Resto Mundo	5.028	10.717	46,9%	3,0%	3,2%
Total Ingresos	167.155	330.055	50,6%	100%	100%

OTROS DESGLOSES DE INGRESOS



Por línea de negocio

En relación con los objetivos proyectados para 2026 en el Plan de Negocio 2025-2026, las ventas obtenidas suponen un 50,6% de las ventas totales previstas para el año.

Hay que destacar que las líneas 'Outsourcing y Mantenimiento', 'Servicios gestionados y Ciberseguridad', 'Suministro Hardware y Software' y 'Consultoría tecnológica' se han situado por encima del 50% del presupuesto anual. En contraposición, 'Desarrollo de Aplicaciones Informáticas', 'Implantación de soluciones de terceros' y 'Soluciones Propias' han alcanzado un 46,6%, 42,9% y

48,2% respectivamente del importe presupuestado para el 2026 en el Plan de Negocio 2025-2026.

El fenómeno de cierta estacionalidad de los ingresos, que históricamente ha tenido el Grupo en relación a una mejor ejecución en el segundo semestre del año, junto con la operación inorgánica que se ha formalizado con posterioridad al cierre semestral, prácticamente aseguran que, a final del ejercicio, el Grupo supere de manera holgada el objetivo planificado.



Ingresos por actividad

Los ingresos por actividad se dividen en '**Prestación de Servicios**' con 153,3 millones de euros y un cumplimiento del Plan del 50,7% y, por otro lado, la venta de '**Productos**' con 13,8 millones de euros y un cumplimiento del Plan del 50,4% a 30 de junio.



Por tipo de sectores

Los ingresos de '**Administraciones Públicas**' y '**Servicios financieros**' han cerrado el primer semestre por encima del 50% previsto para la totalidad del año, mientras que el sector '**Industria**' se ha quedado a las puertas con cerca de un 49% de ejecución. Por lo comentado anteriormente se espera cumplir el objetivo a final de año en todos ellos.



Por ubicación geográfica

Los ingresos que provienen de '**Resto de Europa**' han cerrado el primer semestre por encima del 50% del presupuesto, mientras que los procedentes de '**España**', '**Portugal**' y '**Resto del Mundo**', se ha quedado algo por debajo, con un 48,3%, 48,7% y 46,9% de ejecución respectivamente sobre lo planificado.

La partida de gasto más relevante de la cuenta de resultados, sobre una cifra proyectada de 197 millones de euros a final de 2026 es la partida de '**Gastos de Personal**'. El grado de cumplimiento a final de 1S2026 se sitúa en un 50,2%, en línea con lo esperado en cuanto a la enorme competencia por el talento especialmente en España y la contratación de nuevo personal necesario por un lado, para ejecutar los proyectos y trabajos adjudicados durante este año, y por otro para poner en marcha los planes de crecimiento futuros tanto en el área productiva como en la de desarrollo de negocio.

Igualmente, la plantilla media se encuentra en un 103,9% de cumplimiento, inversión necesaria para acometer los compromisos presentes y futuros del Grupo, como se ha comentado.

Evolución plantilla	1S2026	2026E	% Cumpl.
Plantilla media	4.255	4.096	103,9%

La partida de '**Costes Directos**', que como se mencionó anteriormente incluye trabajos realizados por terceros principalmente en el ámbito de proyectos europeos, ha alcanzado un 59,3% del presupuesto por una mayor actividad en proyectos de ámbito europeo muy intensivos en el uso de servicios especializados subcontratados a terceros, y los '**Gastos de Explotación**' un 47,3% de lo planificado para todo el año por la aplicación de sinergias y de las políticas de eficiencia en costes habituales en la actividad del Grupo.

El **EBITDA**, por su parte, cierra el primer semestre con un 36% de cumplimiento sobre lo previsto en el Plan de Negocio 2025-2026. El Margen EBITDA de 7,7% está por debajo de lo previsto (10,9%). No obstante, el Grupo continuará impulsando medidas de control de costes y mejora operativa, así como el desarrollo de sus capacidades comerciales. La habitual concentración de actividad en el segundo semestre constituye un elemento a considerar en la evolución del ejercicio, si bien el grado de consecución de las metas de rentabilidad previstas en el Plan de Negocio dependerá de la evolución de la actividad, los costes y el contexto de mercado durante los próximos meses. Por último, el **Beneficio Neto** obtenido supone un 38,1% del proyectado para el año 2026 en el Plan de Negocio, derivado al igual que el EBITDA por los sobrecumplimientos principalmente, en las partidas de costes directos y gastos de personal.

Si el Grupo consigue en el segundo semestre del año optimizar su ejecución en la generación de ingresos y controlar de forma más estricta el crecimiento de las principales magnitudes de gasto, las probabilidades de cumplir con los objetivos establecidos en el Plan de Negocio 2025-26 son razonables.

BALANCE

A continuación, figura el grado de cumplimiento del balance semestral consolidado en comparación con el previsto para el ejercicio 2026 en el Plan de Negocio vigente:

Cifras en ('000€)				Plan de Negocio 2025-26	
Balance	2025	1S2026	% Var.	2026E	% Cumpl.
TOTAL ACTIVO	185.465	182.297	-1,7%	194.639	93,7%
Activo No Corriente	70.001	69.147	-1,2%	73.885	93,6%
Inmovilizado Intangible	62.055	61.376	-1,1%	63.884	96,1%
Inmovilizado Material	4.893	4.617	-5,6%	5.913	78,1%
Inmovilizado Financiero	1.564	1.667	6,7%	1.653	100,9%
Activo por Impuesto Diferido	1.489	1.485	-0,2%	2.435	61,0%
Activo Corriente	115.464	113.150	-2,0%	120.754	93,7%
Existencias	3.310	3.049	-7,9%	1.684	181,1%
Clientes	78.767	85.649	8,7%	76.529	111,9%
Otras Cuentas a Cobrar	386	1.723	346,2%	1.136	151,7%
IFT	343	335	-2,2%	259	129,2%
Tesorería	26.001	16.348	-37,1%	35.297	46,3%
Periodificaciones	6.657	6.046	-9,2%	5.849	103,4%
TOTAL PASIVO	185.465	182.297	-1,7%	194.639	93,7%
Patrimonio Neto	101.082	108.313	7,2%	120.653	89,8%
Pasivo No Corriente	6.053	5.181	-14,4%	5.744	90,2%
Provisiones a L/P	52	52	0,0%	52	100,0%
Deuda financiera a L/P	5.479	4.607	-15,9%	5.254	87,7%
Pasivo por Impuesto Diferido	522	522	0,0%	438	119,3%
Pasivo Corriente	78.330	68.803	-12,2%	68.242	100,8%
Provisiones a C/P	0	0	n.a.	655	0,0%
Deuda Financiera C/P	9.746	7.505	-23,0%	4.375	171,5%
Proveedores	30.752	21.930	-28,7%	9.076	241,6%
Otras Cuentas a Pagar	20.942	26.790	27,9%	37.969	70,6%
Periodificaciones	16.890	12.578	-25,5%	16.167	77,8%

Analizando las principales partidas de Balance, el Activo No Corriente se encuentra en un 93,6% de ejecución, bastante alineado con lo estimado en el Plan de Negocio para 2026.

El **CAPEX** (inversiones) en el primer semestre de 2026 ha sido de 2,6 millones de euros, siendo la proyección para el año completo de 2,1 millones de euros, lo que supone un exceso del 26% sobre las inversiones planificadas. En cuanto a la composición del CAPEX en el primer semestre, la inversión en 'Inmovilizado Intangible' ha sido de 2,2 millones de euros, mientras que la inversión en 'Inmovilizado Tangible' ha supuesto 0,4 millones de euros.

CAPEX ('000€)	1S2026	2026E	% Cumpl.
CAPEX (inversiones)	2.598	2.062	126,0%
Inmovilizado Intangible	2.160	513	420,7%
Inmovilizado tangible	438	1.549	28,3%

En cuanto al **Activo Corriente** se encuentra en el 93,7% de lo esperado al cierre del ejercicio 2026, debido a la disminución de tesorería que ha cerrado el primer semestre algo por debajo de lo esperado, como se ha explicado, motivado por el gran esfuerzo realizado en el repago de la deuda, el pago del dividendo y las necesidades de circulante de la actividad durante el periodo, representando un 46,3% de lo esperado a final del ejercicio.

La **Solvencia Financiera** se ve reflejada, entre otros ratios y magnitudes, en el Patrimonio Neto de la Sociedad, que cierra el semestre en un 89,8% de lo planificado para el ejercicio. Si los resultados que finalmente se obtengan están en la línea de lo planificado, el Patrimonio Neto es posible que llegue a los niveles definidos para esa magnitud en el Plan de Negocio en vigor.

El **Pasivo No Corriente** cerró el primer semestre en un 90,2% del importe previsto a cierre de 2026. Esto es debido a que la reducción de deuda financiera a largo plazo ya ha alcanzado un nivel mayor de lo planificado para el año (4,6 millones de euros a jun-26 vs. 5,3 millones de euros esperados a final de ejercicio).

Por su parte, el **Pasivo Corriente** alcanzó 68,8 millones de euros a 30 de junio de 2026, equivalente al 100,8% de la previsión para el cierre del ejercicio. La comparabilidad por epígrafes con el Plan de Negocio debe analizarse considerando que determinados saldos de Acreedores (los equivalentes a Proveedores), incluidos en las proyecciones dentro de Otras cuentas a pagar, se presentan en el balance contable bajo la partida de Proveedores. Esta reclasificación responde exclusivamente a criterios de presentación y a una clasificación más adecuada de las obligaciones corrientes según su naturaleza, sin efecto sobre el importe total del pasivo corriente total.

Así, en un análisis agregado de ambas magnitudes, el grado de cumplimiento sería del +103,6%, en línea con el incremento de actividad y la eficiente gestión de circulante propia del Grupo:

Balance ('000€)	1S2026	2026E	% Cumpl.
Pasivo Corriente			
Proveedores	21.930	9.076	241,6%
Otras Cuentas a Pagar	26.790	37.969	70,6%
Proveedores + Otras Cuentas a Pagar	48.720	47.045	103,6%

En sentido contrario, se reducen las 'Periodificaciones', facturaciones anticipadas de proyectos, algo lógico al encontrarnos a mitad de ejercicio, siendo éstas más habituales a final de año.

La **Deuda Financiera** total, en cuyo cálculo se han incluido las Provisiones a corto y largo plazo, cerró el primer semestre en 12,2 millones de euros frente a los 10 millones de euros previstos a cierre de ejercicio (122,0%).

En consecuencia, la **Deuda Financiera Neta**, cerró el primer semestre en -4,5 millones de euros (-25,6 millones previstos a cierre de 2026), pendiente de una buena ejecución en el segundo semestre.

Indicadores:	1S2026	2026E	% Cumpl.
Deuda Financiera Neta	-4.520	-25.585	17,7%
Deuda Financiera (incl. provisiones)	12.163	9.971	122,0%
Tesorería (incluye IFT)	16.683	35.556	46,9%
Deuda Financiera/FFPP	11,2%	8,3%	
DFN/EBITDA	-0,3x	-0,7x	
Fondo de Maniobra	44.347	52.512	84,5%
Ratio de liquidez (AC/PC)	1,6	1,8	92,9%
Ratio de solvencia (A/Exig.Total)	2,5	2,6	93,7%
Ratio de autonomía (FFPP/Pasivo exigible)	1,5	1,6	89,8%

En línea con lo anterior, el ratio de **Deuda Financiera/FFPP** se situó en 11,2%, frente al 8,3% previsto a cierre de ejercicio, y el de DFN/EBITDA, sin llegar todavía al objetivo del -0,7x, en -0,3x.

El **Fondo de Maniobra**, por su parte, alcanzó los 44,3 millones de euros, un 84,5% sobre el objetivo anual de 52,5 millones de euros, pero igualmente refleja la liquidez de la que dispone el Grupo para hacer frente a sus obligaciones a corto plazo. Visto de otro modo, el **Ratio de Liquidez** cerró el 1S2026 en 1,6 (próximo al 1,8 previsto a cierre de ejercicio) reflejando en términos relativos la holgura de la que dispone el Grupo para hacer frente a sus compromisos a corto plazo.

Por otro lado, el **Ratio de Solvencia**, que mide la capacidad del Grupo para hacer frente con sus activos a sus obligaciones de pago a corto y largo plazo, se situó en 2,5 (93,7% del objetivo de 2,6).

Finalmente, el **Ratio de Autonomía Financiera**, que mide en qué medida el activo está siendo financiado por los Fondos Propios, se situó en 1,5 (89,8% del objetivo de 1,6), reflejando un nivel de autonomía consistente con la estructura de balance actual.

PRINCIPALES RATIOS DE RENTABILIDAD

Indicadores	1S2026*	2026E	% Cumpl.
Cotización a 30/06	6,5		
ROE	17,0%	20,0%	85,0%
BAIT	22.002	32.529	67,6%
ROA	12,1%	16,7%	72,2%
NOPAT = EBIT $\cdot$ (1-t)	16.598	24.396	68,0%
ACTIVO	182.297	194.639	93,7%
PASIVO CORRIENTE	68.803	68.242	100,8%
ROCE	14,6%	19,3%	75,8%

*Ratios 1S2026 anualizados, calculados en base a magnitudes 1S2026 anualizadas de forma lineal.

RATIOS DE RENTABILIDAD



ROE

El **ROE** (Return on Equity) mide la rentabilidad que una empresa genera en relación con el capital de los accionistas.

Con un cumplimiento del 85%, ha cerrado el primer semestre en un 17% confiando en alcanzar al objetivo del 20% establecido para final de 2026.



ROA

El **ROA** (Return on Assets) mide la capacidad de una empresa para generar ganancias utilizando el total de sus activos.

Con un cumplimiento del 72,2%, ha cerrado el primer semestre en un 12,1% frente al objetivo del 16,7% establecido para diciembre de 2026.



ROCE

Por su parte, el **ROCE** (Return on Capital Employed) mide la rentabilidad que la empresa obtiene de su capital total y sus deudas a largo plazo.

Con un cumplimiento del 75,8%, ha cerrado el primer semestre en un 14,6%, esperando alcanzar el objetivo del 19,3% establecido para cierre de ejercicio.

En términos generales, la situación financiera del Grupo a 30 de junio de 2026 se caracteriza por una estructura patrimonial sólida, una posición de caja neta positiva y niveles adecuados de liquidez y solvencia. La evolución de estas magnitudes durante el segundo semestre dependerá, entre otros factores, de la ejecución operativa, de la evolución del capital circulante y de las decisiones de inversión y financiación que se adopten durante el periodo. En este contexto, el Grupo estima que, si bien la consecución de los objetivos establecidos en el Plan de Negocio 2025-2026 dependerá de la evolución de dichos factores, la actividad y la posición financiera a cierre de junio permiten mantener la expectativa de aproximación a los principales objetivos definidos en dicho documento.

PREVISIONES DE FUTURO

El entorno en el que opera el Grupo continúa caracterizándose por una demanda sostenida de servicios tecnológicos, impulsada por los procesos de digitalización de organizaciones públicas y privadas y por la creciente relevancia de la tecnología en la eficiencia y competitividad empresarial. En este contexto, la **Inteligencia Artificial** representa, al mismo tiempo, un gran factor de transformación, con potencial para generar nuevas oportunidades de actividad y eficiencia, capaz de redefinir las relaciones y los requerimientos que los clientes y las organizaciones demandan de empresas de tecnología como ALTIA (lo que al mismo tiempo es un riesgo pero también una gran oportunidad), y, por último, también se posiciona como una fuente de incertidumbre para el sector, en función de la velocidad de adopción, la evolución de los modelos de prestación de servicios y la capacidad de las compañías para adaptar su propuesta de valor.

Durante el primer semestre de 2026, las expectativas asociadas al desarrollo de la inteligencia artificial han influido en la percepción del mercado sobre las compañías tecnológicas y en la evolución de sus valoraciones. No obstante, el impacto económico y financiero de estas tecnologías dependerá de múltiples factores, entre ellos la madurez de las soluciones, el ritmo de implantación por parte de los clientes, el entorno competitivo y la capacidad de capturar eficiencias y oportunidades de negocio de forma sostenible. En clave interna, la IA representa una oportunidad para mejorar la eficiencia operativa, reforzar la propuesta de valor del Grupo y acceder a nuevas oportunidades de negocio, incluidas aquellas actividades y procesos que tradicionalmente habían permanecido internalizados por los clientes.

Desde nuestra perspectiva, el eventual impacto de la IA en los márgenes dependerá, entre otros factores, del ritmo de implantación, de la capacidad de capturar y retener las eficiencias generadas, de la evolución de los costes asociados a dichas tecnologías y del contexto competitivo y salarial del sector.

El Grupo mantiene una presencia relevante en los mercados y segmentos en los que opera, si bien su nivel de penetración continúa siendo limitado en relación con el tamaño potencial de dichos mercados. Esta posición ofrece oportunidades de desarrollo orgánico, cuya materialización dependerá de la evolución de la demanda, de la capacidad de ejecución comercial y operativa y de las condiciones competitivas en cada geografía y ámbito de actividad.

En este contexto, el talento continúa siendo un elemento central del modelo de negocio. La elevada demanda de profesionales con cualificación tecnológica y especializada incrementa la relevancia de las políticas de atracción, desarrollo y retención de personas. El Grupo seguirá adaptando sus capacidades a las necesidades de sus clientes y a la evolución tecnológica del sector, con especial atención a los perfiles vinculados a la digitalización, el dato, la ciberseguridad y, por supuesto, la inteligencia artificial.

Asimismo, la **Sostenibilidad**, junto con el Talento y la Tecnología, forma parte de los ejes estratégicos del Grupo. ALTIA integra en su gestión consideraciones vinculadas al cumplimiento normativo, la gestión de riesgos emergentes, el buen gobierno y el impacto social y ambiental de su actividad. Este enfoque se desarrolla de acuerdo con la evolución del marco regulatorio y con los principios y compromisos aplicables en materia de sostenibilidad, con el objetivo de favorecer una gestión responsable y la creación de valor sostenible a largo plazo, con decisiones alineadas con los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) y el Pacto Mundial de Naciones Unidas.

El Grupo ALTIA, principal compañía del sector TIC español que no está bajo control de Fondos de Inversión y/o accionistas de perfil financiero, ha ocupado en 2026 el puesto 43 (44 en 2025) del prestigioso ranking nacional del sector, Líderes 2026, que todos los años publica la revista Computing, uno de los principales

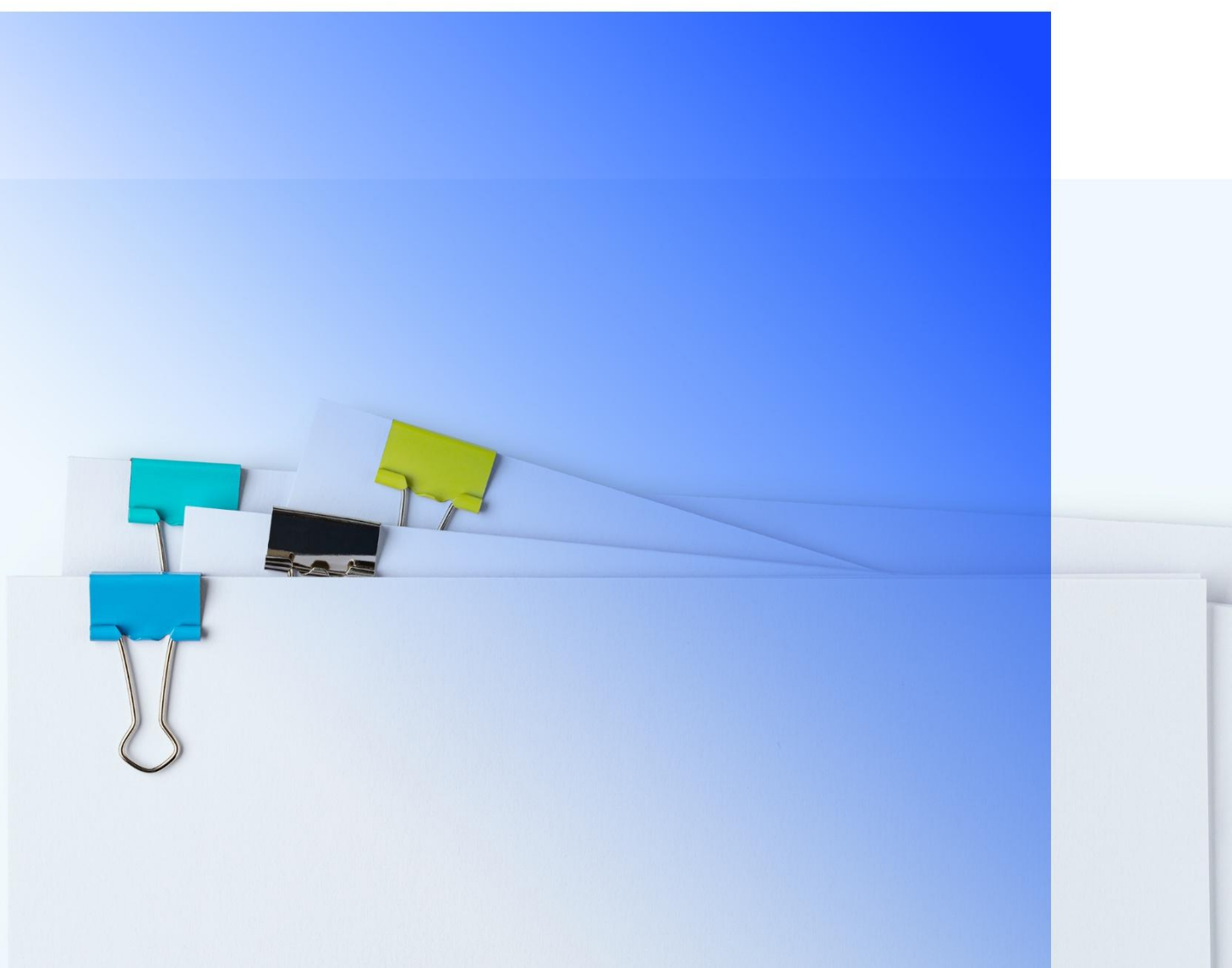
medios especializados del sector. Este reconocimiento es fruto del crecimiento sostenible, compromiso con los clientes y expansión internacional que son señas de identidad del Grupo desde hace muchos años.

En cuanto a la actividad del Grupo, el segundo semestre de 2026 se centrará en alcanzar los objetivos cualitativos y cuantitativos definidos en el Plan de Negocio para este ejercicio. También será fundamental adaptar su actividad a las condiciones económicas actuales, tanto en términos generales como sectoriales, y continuar con el proceso de integración de las empresas adquiridas, lo que fortalecerá la competitividad del Grupo en más tecnologías, sectores, clientes y mercados.

En conjunto, el Grupo continuará reforzando sus sistemas de control interno, gobierno corporativo y cumplimiento normativo, con el propósito de preservar la confianza de accionistas, inversores, clientes y demás grupos de interés. Este compromiso contribuye a una gestión prudente y transparente del negocio y respalda la sostenibilidad del proyecto empresarial y la creación de valor a largo plazo.

Durante el segundo semestre de 2026, el Grupo continuará focalizado en la ejecución de su actividad, el seguimiento de los principales indicadores operativos y financieros y la adaptación de su oferta y estructura a la evolución de la demanda y del entorno competitivo. Asimismo, seguirá avanzando en la integración operativa y comercial de las sociedades adquiridas, con el objetivo de favorecer la coordinación de capacidades, el aprovechamiento de complementariedades y el desarrollo de su presencia en tecnologías, sectores, clientes y mercados.

ANEXOS



Altia Consultores, S.A. y Sociedades Dependientes

Informe de Revisión Limitada
sobre los estados financieros
intermedios consolidados
condensados correspondientes
al período de seis meses terminado
el 30 de junio de 2026

INFORME DE REVISIÓN LIMITADA SOBRE ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS CONSOLIDADOS CONDENSADOS

A los Accionistas de Altia Consultores, S.A.
Por encargo del Consejo de Administración:

Introducción

Hemos realizado una revisión limitada de los estados financieros intermedios consolidados condensados adjuntos (*en adelante, los “estados financieros intermedios consolidados condensados”*) de Altia Consultores, S.A. (*en adelante, la “Sociedad Dominante”*) y Sociedades Dependientes (*en adelante, el “Grupo”*), que comprenden el balance al 30 de junio de 2026, la cuenta de pérdidas y ganancias, el estado del resultado integral, el estado de cambios en el patrimonio neto, el estado de flujos de efectivo y las Notas explicativas, todos ellos consolidados y condensados, correspondientes al periodo de seis meses terminado en dicha fecha. Los Administradores de la Sociedad Dominante son responsables de la elaboración de dichos estados financieros intermedios consolidados condensados de acuerdo con los requerimientos establecidos en la Norma Internacional de Contabilidad (NIC) 34, Información Financiera Intermedia, adoptada por la Unión Europea, para la preparación de información financiera intermedia resumida conforme a lo previsto en el artículo 12 del Real Decreto 1362/2007. Nuestra responsabilidad es expresar una conclusión sobre estos estados financieros intermedios consolidados condensados basada en nuestra revisión limitada.

Alcance de la revisión

Hemos realizado nuestra revisión limitada de acuerdo con la Norma Internacional de Trabajos de Revisión 2410, “Revisión de Información Financiera Intermedia realizada por el Auditor Independiente de la Entidad”. Una revisión limitada de estados financieros intermedios consiste en la realización de preguntas, principalmente al personal responsable de los asuntos financieros y contables, y en la aplicación de procedimientos analíticos y otros procedimientos de revisión. Una revisión limitada tiene un alcance sustancialmente menor que el de una auditoría realizada de acuerdo con la normativa reguladora de la auditoría de cuentas vigente en España y, por consiguiente, no nos permite asegurar que hayan llegado a nuestro conocimiento todos los asuntos importantes que pudieran haberse identificado en una auditoría. Por tanto, no expresamos una opinión de auditoría de cuentas sobre los estados financieros intermedios consolidados condensados adjuntos.

Conclusión

Como resultado de nuestra revisión limitada, que en ningún momento puede ser entendida como una auditoría de cuentas, no ha llegado a nuestro conocimiento ningún asunto que nos haga concluir que los estados financieros intermedios consolidados condensados adjuntos del periodo de seis meses terminado el 30 de junio de 2026 no han sido preparados, en todos sus aspectos significativos, de acuerdo con los requerimientos establecidos por la Norma Internacional de Contabilidad (NIC) 34, Información Financiera Intermedia, adoptada por la Unión Europea, conforme a lo previsto en el artículo 12 del Real Decreto 1362/2007, para la preparación de estados financieros intermedios consolidados condensados.

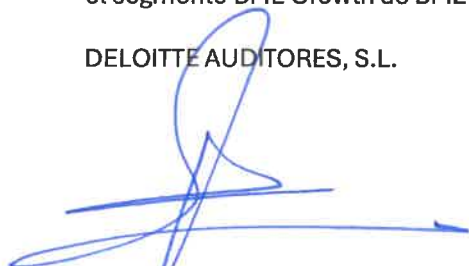
Párrafo de énfasis

Llamamos la atención sobre la Nota 1 de las Notas explicativas adjuntas, en la que se menciona que los citados estados financieros intermedios consolidados condensados adjuntos no incluyen toda la información que requerirían unos estados financieros consolidados completos preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera, adoptadas por la Unión Europea, por lo que los estados financieros intermedios consolidados condensados adjuntos deberán ser leídos junto con las cuentas anuales consolidadas del Grupo correspondientes al ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2025. Esta cuestión no modifica nuestra conclusión.

Párrafo sobre otras cuestiones

Este informe ha sido preparado a petición de los Administradores de Altia Consultores, S.A. en relación con la publicación del informe financiero semestral requerido por la Circular 3/2020, de 30 de julio de 2020, del BME Growth sobre “Información a suministrar por empresas incorporadas a negociación en el segmento BME Growth de BME MTF Equity”.

DELOITTE AUDITORES, S.L.



Fernando Rodríguez Novo

9 de octubre de 2026



YATLF46371



ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Estados financieros intermedios
consolidados condensados
correspondientes al período de seis
meses terminado el 30 de junio de 2026
y Notas Explicativas a los mismos

ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES



BALANCES INTERMEDIOS CONSOLIDADOS CONDENSADOS AL 30 DE JUNIO DE 2026 Y AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 (NOTAS 1 Y 2)
(Euros)

ACTIVO	Notas de la Memoria	30/06/2026	31/12/2025	PATRIMONIO NETO Y PASIVO	Notas de la Memoria	30/06/2026	31/12/2025
ACTIVO NO CORRIENTE:		69.147.280	70.001.528	PATRIMONIO NETO:	Nota 7	108.313.061	101.081.727
Inmovilizado intangible		81.376.813	82.055.764	Patrimonio neto atribuido a la Sociedad Dominante:			
Fondo de comercio de consolidación	Nota 3	54.734.549	54.734.549	Capital escrutado		137.564	137.564
Derechos de uso por arrendamientos		4.103.547	4.806.429	Prima de emisión		2.533.100	2.533.100
Otro inmovilizado intangible		738.098	846.860	Acciones propias		(208.239)	(192.966)
Inmovilizado en curso y anticipos		1.800.621	1.667.926	Ganancias acumuladas		106.017.555	98.842.604
Inmovilizado material		4.617.131	4.893.198	Ajustes por cambios de valor		(166.919)	(238.575)
Terrenos y construcciones		1.803.404	1.834.475	Diferencias de conversión		(166.919)	(238.575)
Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material		2.813.727	3.058.723				
Inversiones en empresas del Grupo y asociadas a largo plazo		495.661	396.547			5.181.376	6.953.403
Participaciones puestas en equivalencia	Nota 5	192.927	94.317	PASIVO NO CORRIENTE:			
Créditos a empresas	Nota 12	302.734	302.430	Provisiones a largo plazo	Nota 8	51.558	51.558
Inversiones financieras a largo plazo	Nota 6	1.171.991	1.167.082	Deudas a largo plazo		4.607.214	5.479.243
Instrumentos de patrimonio		780.833	780.833	Deudas con entidades de crédito	Nota 6.2.1	-	40.000
Otros activos financieros		391.158	386.249	Pasivo por arrendamientos		2.627.880	2.880.610
Activos por impuesto diferido	Nota 9	1.485.692	1.488.938	Otros pasivos financieros	Nota 6.2.2	1.979.334	2.558.633
				Pasivos por impuesto diferido	Nota 9	522.604	522.604
ACTIVO CORRIENTE:		113.150.003	115.463.512	PASIVO CORRIENTE:		68.802.856	78.329.909
Existencias-		3.049.417	3.310.034	Deudas a corto plazo		5.334.960	9.016.728
Comerciales		2.488.474	2.711.019	Deudas con entidades de crédito	Nota 6.2.1	1.528.147	5.541.563
Anticipos a proveedores		560.943	599.015	Pasivo por arrendamientos		1.443.459	1.881.118
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar		87.371.221	79.152.584	Otros pasivos financieros	Nota 6.2.2	2.363.354	1.594.047
Clientes por ventas y prestaciones de servicios	Nota 6.1	85.618.694	78.735.468	Deudas con empresas del Grupo y asociadas a corto plazo	Nota 12	2.169.593	729.748
Clientes, empresas del grupo y asociadas	Nota 6.1 y 12	29.004	30.838	Deudas con empresas del Grupo		2.169.593	729.748
Deudores varios	Nota 6.1	163.995	111.916	Proveedores		48.720.734	51.693.075
Personal	Nota 6.1	73.294	15.007	Proveedores, empresas del grupo y asociadas	Nota 12	6.064.094	8.115.069
Activos por impuesto corriente		-	7.201	Proveedores, empresas del grupo y asociadas		164.168	154.451
Otros créditos con las Administraciones Públicas		1.486.153	252.034	Proveedores, empresas del grupo y asociadas		15.701.507	22.482.727
Inversiones en empresas asociadas a corto plazo		25.240	18.765	Proveedores, empresas del grupo y asociadas		13.840.221	6.974.647
Créditos a empresas del grupo y asociadas a corto plazo	Nota 12	25.240	18.765	Pasivos por impuesto corriente		1.380.349	1.229.369
Inversiones financieras a corto plazo	Nota 6.1	309.886	323.940	Otras deudas con las Administraciones Públicas		11.555.786	12.736.812
Otros activos financieros		309.886	323.940	Anticipos de clientes		14.629	-
Periodificaciones a corto plazo		6.046.331	6.657.008	Periodificaciones a corto plazo	Nota 10	12.577.549	16.890.358
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	Nota 6.1.3	16.347.908	26.001.201			182.297.293	185.465.041
Tesorería		16.347.908	26.001.201				
TOTAL ACTIVO		182.297.293	185.465.041	TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO		182.297.293	185.465.041

Las Notas Explicativas 1 a 14 adjuntas y el Anexo I forman parte integrante del balance consolidado condensado al 30 de junio de 2026.

ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

ALTIA

CUENTAS DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS CONSOLIDADAS CORRESPONDIENTES

A LOS PERIODOS DE SEIS MESES TERMINADOS EL 30 DE JUNIO DE 2026 Y DE 2025 (NOTAS 1 Y 2)

(Euros)

	Notas de la Memoria	Periodo de 6 meses finalizado el 30 de junio de 2026	Periodo de 6 meses finalizado el 30 de junio de 2025
OPERACIONES CONTINUADAS:			
Importe neto de la cifra de negocios	Nota 10 y 13	167.154.902	150.555.548
Ventas		13.846.948	12.059.435
Prestación de servicios		153.307.954	138.496.113
Aprovisionamientos		(48.942.484)	(44.239.020)
Consumo de mercaderías		(12.781.115)	(9.854.814)
Trabajos realizados por otras empresas		(36.161.369)	(34.384.206)
Otros ingresos de explotación		595.138	625.184
Ingresos accesorios y otros de gestión corriente		164.578	145.471
Subvenciones de explotación incorporadas al resultado del ejercicio		430.560	479.713
Gastos de personal		(98.990.442)	(88.421.370)
Sueldos, salarios y asimilados		(72.626.980)	(65.228.761)
Cargas sociales		(26.363.462)	(23.192.609)
Otros gastos de explotación		(6.976.824)	(6.079.847)
Servicios exteriores		(6.388.109)	(5.523.238)
Tributos	Nota 6.1.2	(64.316)	(106.420)
Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales		(103.053)	(30.724)
Otros gastos de gestión corriente		(421.346)	(419.465)
Amortización del inmovilizado		(1.877.785)	(2.026.110)
Deterioro y resultados por enajenaciones de inmovilizado		-	(156)
Otros resultados		38.525	67.712
RESULTADO DE EXPLOTACIÓN		11.001.030	10.481.941
Ingresos financieros	Nota 12	243.547	137.380
De participaciones en instrumentos de patrimonio-			
En terceros		10.374	-
De valores negociables y otros instrumentos financieros-			
De empresas del grupo		6.563	5.813
De terceros		127.801	160.545
Resultados sociedades puestas en equivalencia		98.810	(28.977)
Gastos financieros-		(335.658)	(535.866)
Por deudas con terceros		(218.190)	(402.231)
Actualización pasivo arrendamientos		(117.468)	(133.635)
Diferencias de cambio		(720)	(56.727)
Deterioro y resultado por enajenaciones de instrumentos financieros		-	77.178
RESULTADO FINANCIERO		(92.831)	(378.035)
RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS	Nota 9	10.908.199	10.103.906
Impuesto sobre beneficios		(1.684.827)	(2.107.958)
RESULTADO DEL EJERCICIO PROCEDENTE DE OPERACIONES CONTINUADAS		9.223.372	7.995.948
RESULTADO CONSOLIDADO DEL EJERCICIO		9.223.372	7.995.948
Resultado atribuido a la sociedad dominante		9.223.372	7.995.948
Resultado atribuido a participaciones no controladoras		-	-

Las Notas Explicativas 1 a 14 adjuntas y el Anexo I forman parte integrante de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada condensada correspondiente al periodo de 6 meses finalizado el 30 de junio de 2026.

ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES



ESTADOS DE RESULTADOS INTEGRALES INTERMEDIOS CONSOLIDADOS CONDENSADOS CORRESPONDIENTES A LOS PERIODOS DE SEIS MESES TERMINADOS EL 30 DE JUNIO DE 2026 Y 2025 (NOTAS 1 Y 2)

(Euros)

	Periodo de 6 meses finalizado el 30 de junio de 2026	Periodo de 6 meses finalizado el 30 de junio de 2025
RESULTADO CONSOLIDADO DEL EJERCICIO (I)	9.223.372	7.995.948
Partidas que no pueden reclasificarse posteriormente al resultado del ejercicio	-	-
Partidas que pueden reclasificarse posteriormente al resultado del ejercicio	71.656	(128.076)
Diferencias de conversión	71.656	(128.076)
Efecto impositivo	-	-
OTRO RESULTADO INTEGRAL CONSOLIDADO (II)	71.656	(128.076)
TOTAL RESULTADO INTEGRAL CONSOLIDADO (I+II)	9.295.028	7.867.872
Total resultado integral atribuido a la sociedad dominante	9.295.028	7.867.872
Total resultado integral atribuido a participaciones no dominantes	-	-

Las Notas Explicativas 1 a 14 adjuntas y el Anexo I forman parte integrante del estado de resultados integral intermedio consolidado condensado correspondiente al periodo de seis meses terminado el 30 de junio de 2026.

ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES



ESTADOS DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO INTERMEDIOS CONSOLIDADOS CONDENSADOS CORRESPONDIENTES A LOS PERIODOS DE SEIS MESES TERMINADOS EL 30 DE JUNIO DE 2026 Y DE 2025 (NOTAS 1 Y 2)
(Euros)

	Capital	Prima de Emisión	(Acciones y Participaciones en Patrimonio Propias)	Ganancias Acumuladas	Ajustes por Cambios de Valor - Diferencias de Conversión	Total
SALDO A 1 DE ENERO DE 2025	137.564	2.533.100	(220.656)	82.559.331	(171.934)	84.837.405
Resultado Integral consolidado del ejercicio	-	-	-	7.995.948	(128.076)	7.867.872
Operaciones con socios o propietarios	-	-	39.213	(1.650.764)	-	(1.611.551)
Distribución de dividendos	-	-	-	(1.650.764)	-	(1.650.764)
Operaciones con acciones o participaciones propias (netas)	-	-	39.213	-	-	39.213
Otras variaciones del patrimonio neto	-	-	-	(26.458)	-	(26.458)
SALDO A 30 DE JUNIO DE 2025	137.564	2.533.100	(181.443)	88.878.057	(300.010)	91.067.268
SALDO A 1 DE ENERO DE 2026	137.564	2.533.100	(192.966)	98.842.604	(238.575)	101.081.727
Resultado Integral consolidado del ejercicio	-	-	-	9.223.372	71.656	9.295.028
Operaciones con socios o propietarios	-	-	(15.273)	(2.063.456)	-	(2.078.729)
Distribución de dividendos	-	-	-	(2.063.456)	-	(2.063.456)
Operaciones con acciones o participaciones propias (netas)	-	-	(15.273)	-	-	(15.273)
Otras variaciones del patrimonio neto	-	-	-	15.035	-	15.035
SALDO A 30 DE JUNIO DE 2026	137.564	2.533.100	(208.239)	106.017.555	(166.919)	108.313.061

Las Notas Explicativas 1 a 14 adjuntas y el Anexo I forman parte integrante del estado total de cambios en el patrimonio neto intermedio consolidado condensado correspondiente al periodo de seis meses terminado el 30 de junio de 2026.

ESTADOS DE FLUJOS DE EFECTIVO INTERMEDIOS CONSOLIDADOS CONDENSADOS CORRESPONDIENTES A

LOS PERIODOS DE SEIS MESES TERMINADOS EL 30 DE JUNIO DE 2026 Y 2025 (NOTAS 1 Y 2)

(Euros)

	Notas de la Memoria	Periodo de 6 meses finalizado el 30 de junio de 2026	Periodo de 6 meses finalizado el 30 de junio de 2025
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE EXPLOTACIÓN (I):		(2.100.364)	5.627.415
Resultado del ejercicio antes de impuestos:		10.908.199	10.103.906
Ajustes al resultado-		(12.783.747)	(7.028.847)
- Amortización del inmovilizado		1.877.785	2.026.110
- Correcciones valorativas por deterioro		103.053	30.724
- Resultados por bajas y enajenaciones del inmovilizado		-	(156)
- Ingresos financieros		(243.547)	(137.380)
- Gastos financieros		335.658	535.866
- Otros ingresos y gastos		(14.857.416)	(9.463.560)
- Diferencias de cambio		-	56.727
- Deterioro y resultado por enajenaciones de instrumentos financieros		720	(77.178)
Cambios en el capital corriente		49.560	3.569.466
- Existencias		260.618	(439.156)
- Deudores y otras cuentas a cobrar		2.302.287	(5.102.018)
- Otros activos corrientes		610.677	1.210.254
- Acreedores y otras cuentas a pagar		(3.124.022)	8.018.493
- Otros pasivos corrientes		-	(118.107)
Otros flujos de efectivo de las actividades de explotación		(274.376)	(1.017.110)
- Pagos de intereses		(335.658)	(535.866)
- Cobros de intereses		144.737	168.834
- Cobros (Pagos) por impuesto sobre beneficios		(83.455)	(650.078)
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSIÓN (II):		(637.731)	(4.746.801)
Pagos por inversiones		(637.731)	(4.746.801)
- Sociedades del grupo, neto de efectivo en sociedades consolidadas		-	(4.115.436)
- Inmovilizado		(640.097)	(676.301)
- Otros activos financieros		2.366	44.936
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN (III):		(6.915.198)	(6.390.265)
Cobros y pagos por instrumentos de patrimonio		(15.273)	39.213
- Adquisición de instrumentos de patrimonio propio		(104.824)	(73.235)
- Enajenación de instrumentos de patrimonio propio		89.551	112.448
Cobros y pagos por instrumentos de pasivo financiero		(3.863.408)	(3.782.890)
a) Emisión (+)		190.008	238.349
- Otras deudas		190.008	238.349
b) Devolución y amortización (-)		(4.053.416)	(4.021.239)
- Deudas con entidades de crédito		(4.053.416)	(4.021.239)
Pagos por arrendamientos		(973.061)	(995.824)
Pagos por dividendos y remuneraciones de otros instrumentos de patrimonio		(2.063.456)	(1.650.764)
a) Dividendos		(2.063.456)	(1.650.764)
AUMENTO/(DISMINUCIÓN) NETA DEL EFECTIVO O EQUIVALENTES (I+II+III):		(9.653.293)	(5.509.651)
Efectivo o equivalentes al comienzo del ejercicio		26.001.201	26.503.663
Efectivo o equivalentes al final del ejercicio		16.347.908	20.994.012

Las Notas Explicativas 1 a 14 adjuntas y el Anexo I forman parte integrante del estado de flujos de efectivo intermedio consolidado condensado correspondiente al periodo de seis meses terminado el 30 de junio de 2026.

ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Notas explicativas a los
Estados financieros intermedios consolidados condensados
correspondientes al período de seis meses terminado
el 30 de junio de 2026

1. Breve reseña histórica, actividad del Grupo y otra información

Sociedad dominante y su Grupo

Altia Consultores, S.A. (*en adelante, "Altia" o "la Sociedad Dominante"*) es la matriz del Grupo Altia (*en adelante, "el Grupo" o "Grupo Altia"*).

Altia se constituyó inicialmente como Sociedad Limitada el 17 de marzo de 1994, habiéndose transformado en Sociedad Anónima en el ejercicio 2010. Está registrada en el Registro Mercantil de La Coruña, en el Tomo 1451, folio 109, hoja C-10893, y su domicilio social se encuentra situado en calle Vulcano 3, Icaria III, 15172 Oleiros - A Coruña.

Altia es una compañía española independiente de consultoría y prestación de servicios perteneciente al sector de las Tecnologías de la Información y Comunicaciones (*en adelante, "TIC"*), que desarrolla proyectos para prácticamente la totalidad de los sectores: Administraciones Públicas, Industria, Servicios, Telecomunicaciones y Servicios Financieros. Altia tiene una orientación estratégica principalmente dirigida a grandes clientes, entendiendo como tales aquellos con un gasto elevado en Tecnologías de la Información o aquellos con un alto potencial de implantación de proyectos TIC. Presta servicios avanzados en este sector y se preocupa porque las inversiones que realicen en este tipo de servicios sus clientes obtengan el retorno esperado y se traduzcan en beneficios tangibles. En este sentido, Altia desarrolla su actividad a nivel nacional a través de las oficinas que mantiene en las Comunidades Autónomas de Galicia, Madrid, Castilla-León, País Vasco, Valencia, Cataluña, Canarias, Navarra y Baleares, por medio de las sociedades en las que participa, así como mediante la participación en determinadas Uniones Temporales de Empresas (véase Nota 11). En su actividad internacional dispone de filiales en Chile, Andorra, Portugal, Brasil, Holanda, Irlanda, Francia, Estados Unidos y Emiratos Árabes y también ejecuta proyectos a través de consorcios.

Las actividades desarrolladas por el Grupo son las siguientes:

- Servicios de asesoramiento y consultoría en materia de planificación tecnológica, calidad, organización y sistemas de información, mejora, racionalización y cambio de la gestión, seguridad y protección de la información y gestión de contingencias y mantenimiento del negocio.
- Análisis, diseño, construcción, pruebas, integración, implantación y mantenimiento de sistemas de información en su más amplio sentido.
- Servicios de puesta en funcionamiento, seguimiento, explotación, gestión y control de equipos y sistemas informáticos y de infraestructuras telemáticas.
- Captura, grabación y gestión de datos por medios electrónicos, informáticos y telemáticos.
- Actividades de formación presencial, a distancia y on-line en materia de planificación y organización tecnológica, seguridad informática, metodologías, análisis, diseño y programación y productos y soluciones propias o de terceros, incluyendo la preparación y distribución del material didáctico relacionado con dichas actividades de formación.
- Gestión externa de todos o parte de los procesos informáticos de todo tipo de empresas e instituciones públicas y privadas.
- Suministro, implantación, integración y mantenimiento de soluciones informáticas propias y de terceros, incluyendo la venta, cesión, licencia y arrendamiento de derechos de propiedad intelectual e industrial sobre el software de base o de aplicación.

- Suministro, mantenimiento y reparación de infraestructuras e instalaciones tecnológicas tales como equipos de captura, procesamiento, almacenamiento, transmisión, recepción y reproducción de la información.
- Actividades, relacionadas con internet, conectividad, correo electrónico, registro de dominios, comercio electrónico y custodia de información, servicios de alojamiento web (*colocation, housing, hosting dedicado, hosting virtual*), servicios gestionados de explotación, administración y mantenimiento de sistemas de información (*infraestructura hardware, sistemas operativos, bases de datos y aplicaciones informáticas*), comunicaciones de datos y soporte a usuarios en relación a estos servicios.

En línea con lo anterior, el Grupo estructura su oferta profesional y de servicios en siete líneas de negocio:

1. *Outsourcing*, entendiéndose como tal la externalización de servicios TIC de alto valor añadido.
2. *Servicios Gestionados*: línea de negocio asociada a la actividad de los Data Centers ubicados en Vigo (propiedad), en Madrid y en Barcelona. Incluye servicios de alojamiento, de administración de aplicaciones, de outsourcing y servicios avanzados de operación y mantenimiento.
3. *Soluciones Propias* mediante la implantación de productos desarrollados por empresas del Grupo como “Mercurio” (plataforma de licitación electrónica), “Clivo” (Clic Virtual Office), “Wallet” (European Business Wallet), “Control Tower” (software para el control y seguimiento de los transportes en tiempo real, o “NTX” (herramienta de simplificación en el proceso de automatización de pruebas - Testing).
4. *Implantación de soluciones de terceros*, donde el Grupo actúa como implantador o integrador de soluciones de terceros.
5. *Consultoría tecnológica*: estudios, informes, elaboración de planes estratégicos, consultoría tecnológica en materia de seguridad, oficinas técnicas, formación, etc.
6. *Desarrollo de aplicaciones informáticas*, a través de proyectos “llave en mano” de diseño, desarrollo e implantación de sistemas informáticos a medida.
7. *Suministro de hardware y software*. Dotación y/o entrega de equipamiento tecnológico y licencias de software de terceros, incluyendo su instalación, manutención y servicios avanzados de administración de aplicaciones.

Las acciones de Altia Consultores, S.A. cotizan desde el ejercicio 2010 en el segmento de empresas en expansión del BME Growth. La Circular 3/2020 obliga a la emisión de los estados financieros intermedios consolidados condensados del Grupo Altia y a remitir al mercado para su difusión un informe financiero semestral relativo a los primeros seis meses de cada ejercicio, informe en el que debe incluirse una referencia a los hechos más relevantes que han afectado al Grupo Altia acaecidos durante el semestre, así como un análisis económico y financiero de la evolución de las principales magnitudes durante el periodo.

Los presentes estados financieros intermedios consolidados condensados se presentan de acuerdo a la Norma Internacional de Contabilidad (NIC) 34 sobre Información Financiera Intermedia. El Grupo formula sus cuentas anuales consolidadas conforme a las Normas Internacionales de Información Financiera adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE).

Los presentes estados financieros intermedios consolidados condensados correspondientes al periodo de 6 meses finalizado el 30 de junio de 2026 no incluyen toda la información y desgloses adicionales requeridos en unas cuentas anuales consolidadas y, para su correcta interpretación, deben ser leídos junto con las cuentas anuales consolidadas del Grupo Altia correspondientes al ejercicio 2025 que se encuentran disponibles en la web de Altia (www.altia.es). Estos estados financieros intermedios consolidados condensados han sido formulados por el Consejo de Administración en su reunión de 8 de octubre de 2026.

Debido a la actividad de las sociedades integradas en el Grupo, las operaciones realizadas por el Grupo no están sujetas a una estacionalidad o componente cíclico relevante. El reconocimiento de los ingresos procedentes de los contratos con clientes depende, fundamentalmente, del cumplimiento de las obligaciones de desempeño contenidas en los mismos.

Sociedades dependientes

Se consideran “*sociedades dependientes*” aquellas sobre las que el Grupo tiene capacidad para ejercer control, capacidad que se manifiesta por el poder de la Sociedad Dominante sobre las decisiones de las sociedades dependientes y por la exposición a los resultados variables derivados de la participación en éstas.

El detalle de sociedades que conforman el Grupo Altia conjuntamente con la Sociedad Dominante y cuyos estados financieros se han integrado en los presentes estados financieros intermedios consolidados condensados correspondientes al periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2026 por el método de integración global es el siguiente:

Sociedad	Domicilio Social	Porcentaje de Participación Directo	Porcentaje de Participación Indirecto	Actividad
EXIS Inversiones de Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	Madrid/España	100,00%	-	Consultoría informática
Altia Consultores, S.A. Agencia en Chile	Santiago de Chile/Chile	100,00%	-	Consultoría informática
Noesis Gbol SGP5, S.A.	Lisboa/Portugal	100,00%	-	Gestión de participaciones
Noesis Consultoría em Sistemas Informáticos, S.A.	Lisboa/Portugal	-	100,00%	Consultoría informática
Noesis Consulting, B.V.	Rotterdam/Holanda	-	100,00%	Consultoría informática
Noesis US Corp.	Delaware/Estados Unidos	-	100,00%	Consultoría informática
International Noesis Consulting Limited.	Dublin/Irlanda	-	100,00%	Consultoría informática
Noesis Consultadoria Programacao de Sistemas Informáticos Ltda.	Belo Horizonte/Brasil	-	100,00%	Consultoría informática
Siseon DMCC	Dubai/Emiratos Árabes	-	100,00%	Consultoría informática
Bilbomática, S.A	Bilbao/España	100,00%	-	Consultoría informática
Altia Andorra, S.L.U.	Andorra la Vella/Andorra	100,00%	-	Consultoría informática
Altia France, S.A.S.	Bayona/Francia	100,00%	-	Consultoría informática
Altia European Services, B.V.	Rotterdam/Holanda	100,00%	-	Consultoría informática
Naveia School, S.L.	A Coruña/España	100,00%	-	Enseñanza Formación Profesión No Superior

Asimismo, el Grupo no tiene sociedades excluidas del perímetro de consolidación a 30 de junio de 2026 ni de 2025.

Variaciones en el perímetro de consolidación y en el primer semestre del 2026

En el primer semestre de 2026 no se han producido variaciones en el perímetro de consolidación.

Variaciones en el perímetro ocurridas en el ejercicio 2025

Adquisición a Verne Information Technology, S.L.

Con fecha 13 de marzo de 2025, la Sociedad formalizó la compra a Verne Information Technology, S.L. de su línea de Negocio de Data&IA por importe de 3.858.570. A 31 de diciembre de 2025 se completó el registro de la combinación de negocios ascendiendo el valor razonable de los activos netos identificables transferidos en la fecha de la combinación de negocios de la línea de Data&IA a 80.512 euros. El fondo de comercio resultante, que se determinó en la fecha de la combinación aplicando las reglas existentes a tal efecto, ascendió a 3.778.058 euros.

Adquisición Naveia School, S.L.U.

Con fecha 13 de marzo de 2025, la Sociedad formalizó la compra a Verne Information Technology, S.L. de su filial Verne Academy, S.L. por importe de 290.430 euros. En junio de 2025 Verne Academy, S.L. cambió su razón social a Naveia School, S.L.U.

A continuación, se presenta el detalle del valor razonable de los activos y pasivos adquiridos por la filial Verne Academy, S.L., ahora Naveia School, S.L.U., a la fecha de primera consolidación (1 de marzo de 2025):

	Euros
Activo corriente:	547.030
Otras cuentas a cobrar	510.466
Inversiones en empresas del Grupo y asociadas a corto plazo	3.000
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	33.564
Activo no corriente:	17.260
Inversiones en empresas del Grupo y asociadas a largo plazo	17.158
Activos por impuestos diferidos	102
Pasivo corriente:	374.690
Deudas a corto plazo	261.093
Acreedores comerciales	62.390
Periodificaciones	51.207
Total valor razonable de activos netos identificables adquiridos	189.600

El fondo de comercio de consolidación resultante, que se determinó en la fecha de la combinación aplicando las reglas que se describen en la Nota 4.1 de las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2025 y siempre bajo un criterio de extrema rigurosidad y prudencia en su determinación, ascendió a 100.830 euros.

Fusión IN2 Ingeniería de la información, S.L.U.

Con fecha de 28 de mayo de 2025, *al amparo de los artículos 53 y 55 del Real Decreto-ley 5/2023, de 28 de junio, en materia de modificaciones estructurales de sociedades mercantiles*, los Órganos de Administración de Altia Consultores, S.A. y IN2 Ingeniería de la información S.L.U. aprobaron la fusión por absorción de la sociedad IN2 Ingeniería de la información S.L.U., como sociedad absorbida, por Altia Consultores, S.A. como sociedad absorbente. Altia Consultores, S.A. era Accionista Único de la mencionada Sociedad a dicha fecha. Dicha fusión se elevó a escritura pública el 1 de septiembre de 2025 y quedó inscrita en el Registro Mercantil de A Coruña con fecha 17 de septiembre de 2025, fijándose los efectos contables de dicha operación el 1 de enero de 2025, tal y como establece la normativa contable para estos casos. La operación de fusión no ha tenido impacto en el patrimonio neto del Grupo.

Participaciones en sociedades puestas en equivalencia

La participación en la sociedad asociada Altia Logistic Software, S.L se ha contabilizado siguiendo el método de la participación.

Ejercicio económico y moneda de presentación

Los estados financieros de las sociedades dependientes utilizados en el proceso de consolidación están referidos a la misma fecha y al mismo período que los de la Sociedad Dominante. La moneda funcional y de presentación del Grupo es el euro. Las cuentas de aquellas sociedades que realizan su actividad fuera de la zona Euro en las que se operan en monedas distintas han sido convertidas a la moneda de presentación del Grupo para poder hacer la presente consolidación de cuentas.

2. Bases de presentación de los estados financieros intermedios consolidados condensados y de las Notas explicativas a los mismos

a) Marco normativo de información financiera aplicable

Los presentes estados financieros intermedios consolidados condensados y las notas explicativas a los mismos han sido preparados por el Consejo de Administración de acuerdo con el marco normativo de información financiera aplicable, que es el establecido en:

- Las Normas Internacionales de Información Financiera adoptadas para su uso en la Unión Europea y en concreto la Norma Internacional de Contabilidad (NIC) 34 de Información Financiera Intermedia.
- El Código de Comercio, el Texto Refundido de la Ley de Sociedad de Capital y la restante legislación mercantil.
- Las normas de obligado cumplimiento aprobadas por el Instituto de Contabilidad y Auditoría de Cuentas en desarrollo al Plan General de Contabilidad y sus normas complementarias.
- El resto de la normativa española que le resulta de aplicación.

b) Imagen fiel

Estos estados financieros intermedios consolidados condensados y la información contenida en las notas explicativas han sido obtenidos de los registros contables de la Sociedad Dominante y de las Sociedades Dependientes que se incluyen en la consolidación (véase Nota 1) y se presentan de acuerdo con el marco normativo de información financiera que le es de aplicación al Grupo, de forma que muestran la imagen fiel de su patrimonio, de su situación financiera, de sus resultados y de los flujos de efectivo habidos durante el periodo de seis meses terminado el 30 de junio de 2026.

c) Periodo de información e información comparativa

Los presentes estados financieros intermedios consolidados condensados y notas explicativas a los mismos se refieren al periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2026 (*en adelante, "el periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2026" o "el primer semestre de 2026"*). Por su parte, la información relativa al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2025 (*en adelante, "el ejercicio 2025"*) así como la información referida al periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2025 (*en adelante, "el periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2025" o "el primer semestre de 2025"*) se incluye, única y exclusivamente, a efectos comparativos con la información al 30 de junio de 2026 y se presenta de conformidad a NIIF-UE.

d) Normas de registro y valoración, políticas y criterios contables.

Las normas de registro y valoración aplicadas en la preparación de los presentes estados financieros intermedios consolidados condensados y las políticas y criterios contables usados, son los mismos que aquellos que se usaron en la formulación de las cuentas anuales consolidadas del Grupo correspondientes al ejercicio 2025, con excepción de aquellas normas que han entrado en vigor durante y que se detallan en el apartado siguiente.

e) Aplicación de nuevas normas

A la fecha de elaboración de estos estados financieros intermedios consolidados condensados, las siguientes normas e interpretaciones habían sido publicadas por el *International Accounting Standards Board* ("IASB"):

Nuevas Normas, Modificaciones e Interpretaciones		Aplicación Obligatoria en Ejercicios Anuales Iniciados a Partir de
Aprobadas para su aplicación en la Unión Europea:		
Modificaciones:		
Modificación a la NIIF 7 y NIIF 9 Clasificación y Valoración de Instrumentos financieros	Esta modificación aclara los criterios para la clasificación de ciertos activos financieros, así como, los criterios para la baja de pasivos financieros liquidados a través de sistemas de pago electrónico. Adicionalmente, introduce requerimientos de desglose adicionales.	1 de enero de 2026
Modificación a la NIIF 9 y NIIF 7 Contratos que hacen referencia a la electricidad dependiente de la naturaleza	Esta modificación aclara cómo tratar contablemente los contratos de electricidad, diferenciando entre contratos de compra/venta y aquellos que deben registrarse como instrumentos financieros.	
Mejoras anuales (Vol. 11)	El objetivo de estas mejoras es la calidad de las normas, modificando las NIIF existentes para aclarar o corregir aspectos menores.	
Nuevas Normas:		
NIIF 18 Presentación y desglose de estados financieros	El objetivo de esta nueva norma es establecer los requerimientos de presentación y desglose de los estados financieros, reemplazando con ello a la NIC 1, actualmente en vigor.	1 de enero de 2027
No aprobadas todavía para su uso en la Unión Europea (fecha de aplicación según el IASB):		
Nuevas Normas:		
NIIF 19 Desgloses de subsidiarias sin contabilidad pública	El objetivo de esta nueva norma es detallar los desgloses que una subsidiaria puede aplicar, opcionalmente, en la emisión de sus estados financieros.	1 de enero de 2027
NIIF 20 Activos y Pasivos Regulatorios	El objetivo de esta nueva norma es establecer requisitos específicos de reconocimiento, valoración, presentación e información a revelar para las entidades sujetas a regulación tarifaria, exigiendo el reconocimiento de activos y pasivos regulatorios derivados de diferencias temporales entre los servicios prestados y los importes recuperados a través de tarifas reguladas.	1 de enero de 2029
Modificaciones y/o Interpretaciones:		
Modificaciones a la NIIF 19 Desgloses de subsidiarias sin contabilidad pública	Esta modificación tiene como objetivo simplificar las obligaciones de información, facilitando la elaboración de sus estados financieros de estas entidades.	1 de enero de 2027
Modificaciones a la NIC 21 Efectos de las variaciones en tasas de cambio de la moneda extranjera: Conversión a una moneda de presentación hiperinflacionaria	Esta modificación aclara cómo una entidad debe convertir sus estados financieros cuando la moneda de presentación es hiperinflacionaria, incluso si la moneda funcional no lo es. Establece un método consistente de conversión para mejorar la comparabilidad y la utilidad de la información financiera.	

Aquellas normas que se han aplicado por primera vez el 1 de enero de 2026 no han tenido un efecto relevante en los estados financieros intermedios consolidados condensados. Por otra parte, se estima que la aplicación de las normas, modificaciones e interpretaciones que entrarán en vigor o se aprobarán en ejercicios posteriores indicadas anteriormente no tendrán un impacto significativo sobre los estados financieros consolidados en el ejercicio de su aplicación inicial, salvo por lo que respecta a la NIIF 18, norma que es previsible que tenga impactos a efectos de presentación y desglose de los estados financieros.

f) Corrección de errores

En la elaboración de los estados financieros intermedios consolidados condensados y las notas explicativas adjuntas no se ha detectado ningún error significativo que haya supuesto la reexpresión de los importes incluidos en las cuentas anuales consolidadas correspondientes al ejercicio 2025.

g) Agrupación de partidas

Determinadas partidas del balance intermedio consolidado condensado, de la cuenta de pérdidas y ganancias intermedia consolidada condensada, del estado de cambios en el patrimonio neto intermedio consolidado condensado y del estado de flujos de efectivo intermedio consolidado condensado se presentan de forma agrupada para facilitar su comprensión. No obstante, en la medida en que sea significativa, se ha incluido la información desagregada en las correspondientes Notas Explicativas.

h) Principios de consolidación

La consolidación de las sociedades dependientes, sobre las que la Sociedad Dominante tiene control (*es decir, poder sobre sus decisiones y exposición a los rendimientos variables derivados de la participación*), se ha realizado por el “método de integración global” y consecuentemente:

1. Todos los saldos y transacciones significativas entre las sociedades consolidadas, así como los resultados significativos por operaciones internas no realizados frente a terceros, han sido eliminados en el proceso de consolidación.
2. En el proceso de consolidación se han introducido los ajustes y reclasificaciones necesarios para homogeneizar los principios contables y criterios de valoración utilizados por las sociedades dependientes con los aplicados por la Sociedad Dominante.
3. En el momento de la adquisición de una sociedad dependiente, sus activos, pasivos y pasivos contingentes se registran a sus valores razonables en la fecha de adquisición. Las diferencias positivas entre el precio de adquisición y los valores razonables de los activos netos identificables adquiridos se reconocen como "Fondo de comercio de consolidación", en tanto que las diferencias negativas se imputan a diferencia negativa de consolidación. No forman parte del coste de la combinación de negocios los honorarios abonados a asesores legales u otros profesionales que hayan intervenido en la combinación, ni los gastos generados internamente por estos conceptos, sino que dichos importes se imputan directamente en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.
4. La asignación a las participaciones no controladoras o socios externos en los beneficios o pérdidas y en el patrimonio neto de las sociedades dependientes se determina en proporción a los derechos de voto existentes en dicho momento, sin considerar el posible ejercicio o conversión de los derechos de voto potenciales, excluyendo, adicionalmente, los instrumentos de patrimonio propio y los mantenidos, en su caso, por sus sociedades dependientes, salvo que existan acuerdos explícitos entre la Sociedad Dominante y los accionistas minoritarios, en virtud de los cuales ésta asuma la totalidad de las pérdidas que excedan el coste de la participación de los minoritarios. La participación de los socios externos se establece en la proporción de los valores razonables de los activos y pasivos reconocidos de la minoría. El valor de la participación de los accionistas minoritarios en el patrimonio y en los resultados de las sociedades dependientes se presenta dentro del patrimonio neto consolidado del Grupo, en el capítulo "Participaciones no controladoras" del balance consolidado condensado, y en el epígrafe "Resultado atribuido a las Participaciones no controladoras" de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada condensada, respectivamente.
5. Las adquisiciones de participaciones no controladoras en las que previamente el Grupo ya tenía el control efectivo de las mismas y, por lo tanto, únicamente se produce un aumento del porcentaje de participación del Grupo en dichas sociedades, constituyen, desde un punto de vista consolidado, operaciones con títulos de patrimonio.
6. La consolidación de los resultados generados por las sociedades dependientes adquiridas en un ejercicio se realiza tomando en consideración, únicamente, los correspondientes al ejercicio comprendido entre la fecha de adquisición y la fecha del balance. Paralelamente, la consolidación de los resultados generados por las sociedades dependientes enajenadas en un ejercicio se realiza tomando en consideración, únicamente, los relativos al ejercicio comprendido entre el inicio del ejercicio y la fecha de enajenación.
7. La variación experimentada, desde el momento de la adquisición, en los netos patrimoniales de las sociedades dependientes consolidadas que no sea atribuible a modificaciones en los porcentajes de participación se recoge en el epígrafe "Ganancias acumuladas" del balance consolidado condensado.
8. Como es práctica habitual, los estados financieros intermedios consolidados condensados no incluyen el efecto fiscal que, en su caso, pudiera derivarse de incorporar al patrimonio de la Sociedad Dominante las reservas y los beneficios no distribuidos de las sociedades dependientes consolidadas, dado que se estima que no se efectuarán transferencias de reservas no sujetas a tributación en origen.
9. Las partidas de los balances y de las cuentas de pérdidas y ganancias de las sociedades dependientes extranjeras incluidas en el perímetro de consolidación cuya moneda es diferente del euro se han convertido a euros aplicando el "método del tipo de cambio de cierre". En concreto:
 - a. Los activos y pasivos se convierten al tipo de cambio de cierre. Se entiende por tipo de cambio de cierre el tipo de cambio medio de contado existente en esa fecha.
 - b. Las partidas de patrimonio neto, incluido el resultado del período, se convierten al tipo de cambio histórico.
 - c. Las partidas de sus cuentas de pérdidas y ganancias se han convertido a euros utilizando un tipo de cambio medio del período.

- d. La diferencia entre el importe neto de los activos y pasivos y las partidas de patrimonio neto, se recogen en un epígrafe del patrimonio neto consolidado, bajo la denominación “Ajustes por Cambios de Valor-Diferencia de conversión”, en su caso, neta del efecto impositivo, y una vez deducida la parte de dicha diferencia que corresponde a socios externos.

Se considera tipo de cambio histórico:

- a. Para las partidas de patrimonio neto existentes en la fecha de adquisición de las participaciones que se consolidan: el tipo de cambio a la fecha de la transacción.
- b. En el caso de ingresos y gastos, incluyendo los reconocidos en el patrimonio neto: el tipo de cambio medio ponderado del período.
- c. Reservas generadas tras las fechas de transacción como consecuencia de resultados no distribuidos: el tipo de cambio efectivo resultante de convertir los gastos e ingresos que produjeron dichas reservas.

La diferencia de conversión contabilizada en el estado de ingresos y gastos reconocidos consolidado, se registra en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada condensada del período en que se enajene o se liquide por otra vía la inversión en la sociedad consolidada.

Los flujos de efectivo se convierten al tipo de cambio de la fecha en que se produjo cada transacción o empleando un tipo de cambio medio ponderado del período (como máximo, mensual), siempre que no haya variaciones significativas.

Las participaciones en entidades sobre las que se tiene control conjunto o influencia significativa se valoran siguiendo el método de la participación por el cual la participación se valora al valor razonable del patrimonio de la entidad participada por la parte proporcional de la participación que tiene el Grupo.

i) Aspectos críticos de la valoración y estimación de la incertidumbre

La información contenida en estos estados financieros intermedios consolidados condensados y las notas explicativas a los mismos son responsabilidad del Consejo de Administración de la Sociedad Dominante. En la elaboración de los estados financieros intermedios consolidados condensados y las notas explicativas a los mismos se han utilizado, ocasionalmente, estimaciones realizadas por los Administradores de la Sociedad Dominante para valorar algunos de los activos, pasivos, ingresos, gastos y compromisos que figuran registrados en ellos.

Las estimaciones realizadas por los Administradores están afectadas por la incertidumbre inherente a la evolución en el futuro de los negocios del Grupo y de la economía en general. Esta incertidumbre afecta a las estimaciones realizadas por los Administradores en la preparación de los estados financieros intermedios consolidados condensados y Notas Explicativas. No obstante, no existen dudas razonables de la capacidad del Grupo para seguir operando como una empresa en funcionamiento.

Las principales estimaciones consideradas a la hora de preparar los estados financieros intermedios consolidados condensados y notas explicativas son coincidentes con las empleadas en la formulación de las cuentas anuales consolidadas del Grupo Altia correspondientes al ejercicio 2025 y se refieren básicamente a:

- La evaluación de posibles pérdidas por deterioro de determinados activos, principalmente del Fondo de Comercio de consolidación (véase Nota 3) y de las cuentas comerciales a cobrar (véase Nota 6).
- La identificación de los activos y pasivos asumidos en las adquisiciones de las sociedades detalladas en la Nota 1.
- La determinación del momento en el que se produce la transferencia de la propiedad en la cesión de activos financieros.
- La valoración y grado de avance de los proyectos en curso.
- La vida útil de los activos materiales e intangibles.
- La estimación de provisiones y pasivos contingentes.

- La recuperación de los activos por impuesto diferido y la estimación del gasto por Impuesto de Sociedades en los periodos intermedios.

A pesar de que estas estimaciones se realizaron en función de la mejor información disponible en la fecha de formulación de estos estados financieros intermedios consolidados condensados y las notas explicativas a los mismos sobre los hechos analizados, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a modificarlas (*al alza o a la baja*) en próximos ejercicios, lo que se haría de forma prospectiva, tal y como se establecen en las NIIF-UE.

3. Fondo de comercio de consolidación

La composición de esta partida de los balances consolidados condensados adjuntos al 30 de junio de 2026 y al 31 de diciembre de 2025 es la siguiente:

	Euros	
	Saldo al 30.06.26	Saldo al 31.12.25
Unidades generadoras de efectivo		
EXIS Inversiones de Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	1.160.403	1.160.403
Noesis Global SPGS	21.299.283	21.299.283
Wairbut, S.A. (Sociedad absorbida en 2024)	5.246.630	5.246.630
Bilbomática, S.A.	19.678.980	19.678.980
IN2 Ingeniería de la información, S.L. (Sociedad absorbida en 2025)	3.470.365	3.470.365
Línea de negocio Verne IT Data&IA (Nota 1)	3.778.058	3.778.058
Naveia School, S.L. (Nota 1)	100.830	100.830
TOTAL	54.734.549	54.734.549

La Dirección del Grupo ha evaluado la existencia de factores que pudiesen indicar el deterioro del valor de los fondos de comercio de consolidación (tales como la existencia de pérdidas continuadas de las unidades generadoras de efectivo o pérdidas de contratos relevantes). En base a este análisis, la Dirección del Grupo considera que no existen factores que indiquen la existencia de deterioro del valor de los fondos de comercio de consolidación a la fecha del balance intermedio consolidado condensado adjunto.

4. Arrendamientos

Los activos a los que se accede a través de arrendamiento corresponden principalmente a locales donde se ubican las oficinas operativas del Grupo. El detalle por vencimientos del pasivo por arrendamiento al 30 de junio de 2026 y 31 de diciembre de 2025 sin descontar es el siguiente:

30 de junio de 2026

	Euros						
	2026	2027	2028	2029	2030	2031 y siguientes	Total
Pasivo por arrendamiento	1.547.447	1.433.311	837.347	614.931	55.119	-	4.488.155

31 de diciembre de 2025

	Euros						
	2026	2027	2028	2029	2030	2031 y siguientes	Total
Pasivo por arrendamiento	2.012.929	1.393.136	886.993	614.688	385.836	-	5.293.582

El gasto financiero registrado por los contratos sujetos a NIIF 16 ha ascendido a 117.468 euros en los primeros 6 meses del ejercicio 2026 (133.635 euros a 30 de junio de 2025). La tasa de descuento aplicada en la medición del pasivo por arrendamientos se sitúa en torno al 5%.

No existen contratos significativos de arrendamiento sujetos a renta variable. No hay operaciones de subarrendamiento a terceros externos al Grupo ni contratos de "sale & leaseback".

El Grupo se ha acogido a las exenciones de contratos de alquiler de corto plazo y de activos de poco valor, siendo el gasto reconocido en la cuenta de pérdidas y ganancias intermedia consolidada condensada de los primeros seis meses del ejercicio 2026 de 608.907 euros (197.861 euros por este concepto en 2025).

5. Participaciones puestas en equivalencia

Se corresponde con el valor del 50% de la participación en Altia Logistic Software, S.L. El resultado asignado a esta participación se encuentra registrado en el epígrafe "Resultados de sociedades puestas en equivalencia" de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

6. Instrumentos financieros

6.1 Activos financieros

6.1.1 Clasificación

La clasificación de los activos financieros del Grupo (*exceptuando las inversiones en empresas del Grupo y asociadas no consolidadas a largo plazo*) al 30 de junio de 2026 y 31 de diciembre de 2025 por clase de activo es como sigue:

	Euros			
	30.06.26		31.12.25	
	A Coste	A Coste Amortizado	A Coste	A Coste Amortizado
Instrumentos de patrimonio	780.833	-	780.833	-
Fianzas	-	391.158	-	386.249
Salvos comerciales con clientes	-	85.647.778	-	78.766.306
Otros saldos deudores y otros activos financieros a corto plazo	-	547.176	-	450.863
	780.833	86.586.112	780.833	79.603.418

6.1.2 Salvos comerciales con clientes

El desglose de los salvos comerciales deudores incluidos en el balance intermedio consolidado condensado al 30 de junio de 2026 y 31 de diciembre de 2025 es el siguiente:

	Euros	
	30.06.26	31.12.25
Cientes	61.053.347	63.359.096
Cientes, contrato ejecutado pendiente de certificar (Nota 10)	25.196.907	14.652.300
Cientes, empresas de Grupo y asociadas (Nota 12)	29.084	30.838
Cientes, efectos comerciales en cartera	515.462	1.787.979
Provisión por deterioro de clientes	(1.147.022)	(1.063.907)
Total	85.647.778	78.766.306

El movimiento que se ha producido en la partida de “Provisión por deterioro de clientes” del detalle anterior correspondiente al primer semestre de 2026 y al ejercicio 2025 ha sido el siguiente:

	Euros	
	Ejercicio 2026	Ejercicio 2025
Saldo al inicio del período	1.063.907	1.089.388
Dotación con cargo a resultados	103.053	47.913
Exceso con cargo a resultados	-	(47.733)
Aplicación	(19.938)	(25.661)
Saldo al final del período	1.147.022	1.063.907

6.1.3 Efectivo y otros activos líquidos equivalentes

Al 30 de junio de 2026 y 31 de diciembre de 2025 el saldo del epígrafe “Efectivo y otros activos líquidos equivalentes” del balance intermedio consolidado condensado adjunto se corresponde, en su práctica totalidad, con los saldos líquidos disponibles de las cuentas corrientes mantenidas por el Grupo en entidades financieras.

6.1.4 Información sobre la naturaleza y el nivel de riesgo procedente de instrumentos financieros

Las actividades del Grupo están expuestas a diversos riesgos financieros: riesgo de mercado (*incluyendo riesgo de tipo de cambio, riesgo del tipo de interés, riesgo de valor razonable y riesgo de precios*), riesgo de crédito y riesgo de liquidez.

La gestión de dichos riesgos está centralizada en la Dirección Financiera de la Sociedad Dominante, con arreglo a políticas aprobadas por el Consejo de Administración de la misma, que tiene establecidas las políticas y mecanismos necesarios para controlar la exposición a los riesgos de crédito y liquidez, así como a las variaciones en los tipos de interés.

A continuación, se indican los principales riesgos financieros que impactan al Grupo:

Riesgo de mercado

- Riesgo de tipo de cambio: el Grupo tiene filiales en el extranjero (véase Nota 1) cuyas operaciones se realizan en una moneda distinta al Euro. Asimismo, sus activos netos están expuestos al riesgo de conversión de moneda extranjera. El riesgo de tipo de cambio sobre los activos netos de las operaciones en el extranjero del Grupo en divisa se gestiona, principalmente, mediante recursos ajenos denominados en la correspondiente moneda. Además de los saldos y transacciones procedentes de estas sociedades dependientes, el Grupo no mantiene

saldos y transacciones en moneda extranjera significativos en relación a estos estados financieros intermedios consolidados condensados y la mayoría de las operaciones se realizan en Euros.

- **Riesgo de tipo de interés:** la exposición a este riesgo deriva, principalmente, de la deuda financiera dispuesta al 30 de junio de 2026 (Nota 6.2.1). El contrato de financiación más relevante del Grupo se renovó en 2023 como continuación a la financiación ejecutada para la adquisición en 2022 de Bilbomática, S.A.U. Este préstamo, que devenga un tipo de interés variable, tiene su vencimiento fijado en agosto de 2026. Por su parte, los pasivos por arrendamiento varían en función del tipo de interés aplicado para su medición (tasa incremental de arrendamientos) si bien los pagos comprometidos con los arrendadores están fijados a valor final, es decir sin descontar, por lo que el riesgo de tipo de interés derivado de estos pasivos es limitado.
- **Riesgo de valor razonable:** los activos medidos a valor razonable no son relevantes en relación al balance consolidado, y no hay pasivos medidos a valor razonable, motivo por el cual la exposición a este riesgo es muy limitada.
- **Riesgo de precio:** en opinión de los Administradores de la Sociedad Dominante, la exposición a este riesgo no es significativa.

Riesgo de crédito

Los principales activos financieros del Grupo son el efectivo y otros activos líquidos equivalentes, así como los deudores comerciales y otras cuentas a cobrar, que representan la exposición máxima del Grupo al riesgo de crédito. En este sentido, la Dirección hace un seguimiento individualizado de las cuentas comerciales que mantiene con sus clientes para anticipar el deterioro de activos derivados de situaciones de insolvencia de las contrapartes.

La gestión del riesgo de crédito, entendido como la posibilidad de que un tercero no cumpla con sus obligaciones contractuales para con el Grupo, es una de las líneas a las que se presta especial atención.

La Dirección de la Sociedad Dominante estima que al 30 de junio de 2026 los deterioros existentes en los activos no resultan significativos y se hallan adecuadamente registrados.

Riesgo de liquidez

Con el fin de asegurar la liquidez y poder atender todos los compromisos de pago que se derivan de su actividad, aparte de los recursos financieros que genera en sus operaciones, al 30 de junio de 2026 el Grupo dispone de la tesorería que se muestra en el balance consolidado adjunto. En este sentido, la política de la Dirección Financiera es la de llevar a cabo un seguimiento continuado de la estructura de su balance consolidado por plazos de vencimiento, detectando de forma anticipada las eventuales necesidades de liquidez a corto y medio plazo, adoptando una estrategia que conceda estabilidad a las fuentes de financiación y contratando financiaciones, cuando son necesarias, por importe suficiente para soportar las necesidades previstas.

6.2. Pasivos financieros

6.2.1 Deudas con entidades de crédito

El detalle de las deudas con entidades de crédito al 30 de junio de 2026 y 31 de diciembre de 2025 es el siguiente:

Concepto	Euros		Euros		
	30/06/2026		31/12/2025		
	A Corto Plazo	Total	A Corto Plazo	A Largo Plazo	Total
Préstamos	1.439.919	1.439.919	5.460.750	40.000	5.500.750
Pólizas de crédito	88.228	88.228	650	-	650
Otras deudas	-	-	80.163	-	80.163
Total	1.528.147	1.528.147	5.541.563	40.000	5.581.563

El Grupo tiene suscrito un préstamo con una entidad financiera que devenga un tipo de interés de mercado (véase Nota 6.1.4).

La restante financiación contratada por las sociedades del Grupo se corresponde a otros préstamos, pólizas de crédito y líneas de descuento de efectos, las cuales devengan tipos de interés, fijo o variable, entre el 1% y 5%.

6.2.2 Otros pasivos financieros

El detalle de otros pasivos financieros al 30 de junio de 2026 y 31 de diciembre de 2025 es el siguiente:

Concepto	Euros					
	30.06.26			31.12.25		
	A corto plazo	A largo plazo	Total	A corto plazo	A largo plazo	Total
Otras deudas	2.363.354	1.979.334	4.342.688	1.563.057	2.558.633	4.121.690
Proveedores de inmovilizado	-	-	-	30.990	-	30.990
	2.363.354	1.979.334	4.342.688	1.594.047	2.558.633	4.152.680

Al 30 de junio de 2026, el saldo registrado en este epígrafe del largo plazo del balance se corresponde principalmente con la contraprestación variable pendiente de pago a dicha fecha por la adquisición de IN2 Ingeniería de la Información, S.L., por importe de 1.979.334 euros (2.145.334 euros a 31 de diciembre de 2025).

A corto plazo, el importe registrado se corresponde principalmente a la contraprestación pendiente de pago con vencimiento a corto plazo de la adquisición de IN2 Ingeniería de la información, S.L. por un importe de 672.000 euros, un pago que se generó en el ejercicio 2024 a los antiguos socios de Bilbomática S.A. por importe de 413.299 euros (y que a cierre de 2025 estaba a largo plazo), así como unas deudas a corto plazo transformables en subvenciones por importe de 988.811 euros.

7. Patrimonio neto

Fondos propios

Capital social de la Sociedad Dominante

Al 30 de junio de 2026 el capital social de la Sociedad Dominante estaba compuesto por 68.781.850 acciones, que se encontraban íntegramente suscritas y desembolsadas y representadas por anotaciones en cuenta con un valor nominal de 0,002 euros por acción.

La totalidad de las acciones de la Sociedad Dominante están admitidas a cotización en el BME Growth. De acuerdo con la información disponible, al 30 de junio de 2026 y 31 de diciembre de 2025 los accionistas de la Sociedad Dominante con una participación individual, directa e indirecta, superior al 5%, son los siguientes:

	% de Participación	
	30.06.26	31.12.25
Boxleo, TIC, S.L.	80,91%	80,91%
Vehiculos y personas vinculadas D. Ramchand Bhavnani	6,97%	6,85%
Incio Inversiones, S.L.	5,71%	5,66%
	93,59%	93,42%

Prima de emisión

La legislación mercantil permite expresamente la utilización del saldo de la prima de emisión para ampliar el capital y no establece restricción alguna en cuanto a la disponibilidad de dicho saldo.

Reservas

El detalle de la composición de este epígrafe de los fondos propios consolidados condensados al 30 de junio de 2026 y al 31 de diciembre de 2025 es el siguiente:

	Euros	
	30.06.26	31.12.25
Reserva legal	27.513	27.513
Reserva de capitalización	3.476.333	1.808.192
Reserva para acciones propias	208.239	192.966
Reserva en Sociedades Consolidadas	28.553.492	23.774.472
Reservas en Sociedades en Puesta en Equivalencia	92.614	43.350
Reservas Voluntarias	64.435.992	55.040.799
Total	96.794.183	80.887.292

Reserva legal

De acuerdo con el Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital, debe destinarse una cifra igual al 10% del beneficio del ejercicio a la reserva legal, hasta que ésta alcance, al menos, el 20% del capital social. A 30 de junio de 2026 y al 31 de diciembre de 2025 la reserva legal se encontraba constituida en su totalidad.

La reserva legal podrá utilizarse para aumentar el capital en la parte de su saldo que exceda del 10% del capital ya aumentado.

Salvo para la finalidad mencionada anteriormente, y mientras no supere el 20% del capital social, esta reserva sólo podrá destinarse a la compensación de pérdidas y siempre que no existan otras reservas disponibles suficientes para este fin.

Reservas restringidas

En el proceso de consolidación se han considerado reservas de las sociedades dependientes que tienen restringido su uso por importe de 551.065 euros.

Reserva de Capitalización

La reserva de capitalización se dota, en su caso, de conformidad con lo establecido en el artículo 25 de la Ley del Impuesto sobre Sociedades, que establece que se dote la reserva por el importe del derecho a la reducción de la base imponible del ejercicio. La reserva es indisponible y está condicionada a que se mantenga el incremento de fondos propios durante un plazo de 3 años desde el cierre del periodo impositivo al que corresponda la reducción, salvo por existencia de pérdidas contables.

Reserva de acciones propias

Dotada para dar cumplimiento a lo dispuesto en el artículo 148 de la Ley de Sociedades de Capital por el cual deberá mantenerse una reserva de carácter indisponible por el importe de las acciones propias en poder de la Sociedad Dominante en tanto estas no sean enajenadas.

Reservas en sociedades consolidadas y de consolidación

El saldo de esta partida corresponde a las reservas aportadas por las sociedades dependientes.

Reservas voluntarias

No existe limitación alguna a su libre disposición.

Aportación de las sociedades consolidadas al resultado del periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2026 y 2025 atribuido a la Sociedad Dominante

La aportación de cada una de las sociedades consolidadas a los resultados del periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2026 atribuidos a la Sociedad Dominante es la siguiente:

Sociedad	Euros		Euros	
	Periodo de Seis Meses Finalizado el 30 de Junio de 2026		Periodo de Seis Meses Finalizado el 30 de Junio de 2025	
	Resultado Consolidado	Resultado Atribuido a la Sociedad Dominante	Resultado Consolidado	Resultado Atribuido a la Sociedad Dominante
Altia Consultores, S.A.	4.667.533	4.667.533	3.799.202	3.799.202
EXIS Inversiones de Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	414.121	414.121	202.525	202.525
Altia Consultores Agencia en Chile	16.576	16.576	65.221	65.221
Altia Andorra, S.L.U.	44.732	44.732	8.472	8.472
Altia France, S.A.S.	1.744	1.744	6.966	6.966
Altia European Services, B.V.	429.152	429.152	98.024	98.024
Bibomática, S.A.	1.284.073	1.284.073	1.819.344	1.819.344
Grupo Noesis	2.347.509	2.347.509	1.899.316	1.899.316
Naveia School, S.L.	17.932	17.932	96.878	96.878
	9.223.372	9.223.372	7.995.948	7.995.948

Acciones propias

De acuerdo con lo establecido en la normativa de BME Growth, la Sociedad Dominante ha firmado un contrato con el proveedor de liquidez Solventis A.V., S.A. Este acuerdo tiene por objeto facilitar a los inversores la negociación de las acciones de la Sociedad Dominante, asegurando que cualquier persona interesada tenga la posibilidad de comprar o vender acciones.

El detalle del movimiento de las acciones propias adquiridas por la Sociedad Dominante durante el primer semestre de 2026 y las acciones propias que mantiene al 30 de junio de 2026 y al 31 de diciembre de 2025 es el siguiente:

	30.06.2026		31.12.2025	
	Nº Acciones	Valor Contable	Nº Acciones	Valor Contable
Al inicio del periodo	150.043	192.966	154.895	220.656
(+) adquisiciones	15.255	104.824	29.012	164.698
(-) ventas	(12.908)	(89.551)	(33.864)	(192.388)
Al final del periodo	152.390	208.239	150.043	192.966

Consecuentemente la Sociedad Dominante tenía en cartera 152.390 acciones propias en cartera al 30 de junio de 2026 con un coste en libros de 208.239 euros, representativas de un 0,222 % de su capital social.

Beneficio por acción

El beneficio básico por acción se determina dividiendo el resultado del ejercicio atribuible a la Sociedad Dominante por el promedio ponderado de acciones en circulación. El beneficio básico por acción del primer semestre del ejercicio 2026 ha sido de 0,13 euros por acción (0,12 en el primer semestre de 2025). No existen instrumentos de patrimonio neto que puedan tener un efecto dilutivo en el beneficio básico por acción.

Participaciones no controladoras

Al 30 de junio de 2026 y al 30 de junio de 2025 no hay participaciones no controladoras en las sociedades que conforman el Grupo Altia.

8. Provisiones y pasivos contingentes

El movimiento que ha tenido lugar en los epígrafes "Provisiones a corto plazo" y "Provisiones a largo plazo" del balance consolidado condensado durante el período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2026 y el ejercicio 2025 ha sido el siguiente:

	Euros	
	Largo Plazo	Corto Plazo
Saldo a 01 de enero de 2025	51.558	537.370
Adiciones a su finalidad	-	(537.370)
Saldo a 31 de diciembre de 2025	51.558	-
Saldo a 30 de junio de 2026	51.558	-

Las provisiones son estimadas por el Grupo atendiendo a criterios de máxima prudencia y corresponden a prácticas contables habituales en los respectivos países donde tiene presencia el Grupo.

9. Administraciones Públicas y situación fiscal

Impuesto sobre Sociedades

A efectos del Impuesto sobre Sociedades, las sociedades españolas del Grupo Altia Consultores, S.A. salvo Bilbomática, S.A.U., tributan bajo el Régimen de Declaración Consolidada en un grupo fiscal español cuya sociedad dominante es Boxleo Tic, S.L.

Para cada una de las sociedades pertenecientes al Grupo, el Impuesto sobre Sociedades se calcula a partir del resultado económico o contable, obtenido por la aplicación de principios de contabilidad generalmente aceptados, si bien no necesariamente ha de coincidir con el resultado fiscal, entendido éste como la base imponible del citado impuesto, que resulta de la aplicación de lo dispuesto al respecto en la Ley del Impuesto aplicable a cada sociedad.

Por otra parte, debido a que el periodo impositivo del Impuesto de Sociedades de todas las sociedades comprende el ejercicio anual, a efectos de los presentes estados financieros intermedios consolidados condensados, los desgloses requeridos relativos al Impuesto sobre Sociedades se presentan calculados de acuerdo con los tipos impositivos nominales de los países en los que el Grupo tiene presencia, dado que se estima que el mismo no tendrá una diferencia relevante con la tasa efectiva real al final del ejercicio. En cualquier caso, y dado que se trata de una estimación sujeta a incertidumbre, la aplicación de dicho criterio obedece a la aplicación del principio de prudencia.

La conciliación entre el resultado contable y el gasto por el Impuesto sobre Sociedades del periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2026 y del ejercicio 2025 es la siguiente:

	Euros
	Primer semestre 2026
Resultado contable antes de impuestos	10.908.199
Diferencias permanentes	(3.064.681)
Ajustes de consolidación	2.695.082
	10.538.600
Cuota al 25%	2.634.650
Deducciones por inversiones I+D no activadas	(760.713)
Otros ajustes	(34.597)
Diferencias Tipos Impositivos	(154.513)
Total gasto por Impuesto sobre Sociedades registrado en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada	1.684.827

	Euros
	Primer semestre 2025
Resultado contable antes de impuestos	10.103.906
Diferencias permanentes	(5.697.307)
Ajustes de consolidación	4.767.840
	9.174.439
Cuota al 25%	2.293.610
Ajuste a la imposición de beneficios	(139.673)
Diferencias Tipos Impositivos	(45.979)
Total gasto por Impuesto sobre Sociedades registrado en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada	2.107.958

Activos y pasivos por impuesto diferido

La composición de estos epígrafes al 30 de junio de 2026 y al 31 de diciembre de 2025 presentaba el siguiente detalle:

	Euros			
	30.06.2026		31.12.25	
	Activos Por Impuesto Diferido	Pasivos por Impuesto Diferido	Activos Por Impuesto Diferido	Pasivos por Impuesto Diferido
Libertad de amortización	-	261.763	-	261.763
Diferencias temporarias	279.711	-	287.048	-
Por Plusvalía de Asignación a valor razonable en combinaciones de negocio	-	260.841	-	260.841
Crédito por Pérdidas a Compensar	1.136.394	-	1.144.633	-
Reserva de capitalización pendiente de aplicación	2.234	-	2.234	-
Provisión por deterioro	67.353	-	55.023	-
	1.485.692	522.604	1.488.938	522.604

Los activos por impuesto diferido han sido registrados en el balance consolidado condensado por considerar los Administradores de la Sociedad Dominante que su recuperación está razonablemente asegurada en base a las estimaciones recientes efectuadas acerca de la evolución futura prevista de los resultados de las sociedades del Grupo.

El saldo registrado al 30 de junio de 2026 en el epígrafe “Activos por impuesto diferido” del balance intermedio consolidado condensado corresponde, principalmente, a deducciones pendientes de aplicar y a créditos fiscales por bases imponibles negativas por un importe aproximado de 5.754.753 euros aportados principalmente por el subgrupo Noesis. Los Administradores de la Sociedad Dominante consideran que la compensación futura de dichas bases imponibles negativas está razonablemente asegurada a la vista de las estimaciones recientes efectuadas por la Dirección del Grupo acerca de la evolución futura prevista del negocio y, en consecuencia, de las bases imponibles de las sociedades consolidadas.

No existen diferencias temporarias acreditadas que no se encuentren registradas en el balance consolidado condensado intermedio adjunto.

Ejercicios abiertos a inspección

Las sociedades españolas del Grupo tienen abiertos a inspección los ejercicios 2022, 2023, 2024 y 2025 para todos los impuestos que le son de aplicación. Adicionalmente, a 30 de junio de 2026 tenía abierto a inspección el ejercicio 2021 para el Impuesto sobre Sociedades. Para el resto de sociedades extranjeras el período de prescripción es similar.

Los Administradores de la Sociedad Dominante consideran que se han practicado adecuadamente las liquidaciones de los mencionados impuestos, por lo que, aún en caso de que surgieran discrepancias en la interpretación normativa vigente por el tratamiento fiscal otorgado a las operaciones, los eventuales pasivos resultantes, en caso de materializarse, no afectarían de manera significativa a los estados intermedios consolidados condensados adjuntos.

10. Importe neto de la cifra de negocios

La distribución del importe neto de la cifra de negocios correspondiente al primer semestre de 2026 y 2025 por categoría de actividades, es como sigue:

Actividades	Euros	
	Primer Semestre 2026	Primer Semestre 2025
Consultoría Tecnológica	7.501.191	3.116.686
Desarrollo de aplicaciones informáticas	27.869.716	27.967.988
Implantación soluciones de terceros	6.302.131	6.760.895
Outsourcing y mantenimiento	95.822.476	87.705.429
Soluciones Propias	665.860	658.425
Suministros Hardware y Software	13.846.948	12.059.435
Servicios Gestionados	15.146.580	12.286.690
Total	167.154.902	150.555.548

Activos y pasivos contractuales

Al 30 de junio de 2026 el Grupo mantiene un saldo de 25.196.907 euros dentro de la partida de “Clientes por ventas y prestación de servicios - Contrato ejecutado pendiente de certificar” (Nota 6.1.2) que se corresponde a la diferencia positiva entre el importe de la producción u obligaciones satisfechas y el importe facturado para cada uno de los contratos suscritos con clientes (14.652.300 euros al 31 de diciembre de 2025).

Por su parte, para aquellos contratos en los que la facturación ha sido superior a la ejecución del contrato figura registrado un saldo de 12.577.549 euros al 30 de junio de 2026 en el epígrafe “Periodificaciones a corto plazo” del balance consolidado (16.890.358 euros al 31 de diciembre de 2025).

11. Negocios conjuntos

Los principales efectos que se han puesto de manifiesto en el período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2026 y en el ejercicio 2025 por la integración de las Uniones Temporales de Empresas en las que participa el Grupo, han sido los siguientes:

	Euros	
	30.06.26	31.12.25
Activo no corriente	225	225
Activo corriente	1.431.169	1.432.187
Total activo	1.431.394	1.432.412
Pasivo corriente	1.431.395	1.432.412
Total pasivo	1.431.395	1.432.412
Ingresos	2.957.993	7.452.463
Gastos	(2.825.731)	(7.494.949)
Resultado antes de impuestos	132.262	(42.486)
Tesorería	574.181	179.944

Las Uniones Temporales de Empresas en las que participaba el Grupo al 30 de junio de 2026, así como los porcentajes de participación en que lo hacía y la actividad de cada una de ellas se muestran en el Anexo I.

12. Transacciones con partes vinculadas

Saldos y transacciones con partes vinculadas

El detalle de los saldos que el Grupo mantenía con partes vinculadas al mismo al 30 de junio de 2026 y 31 de diciembre de 2025 es el siguiente:

Al 30 de junio de 2026

	Euros				
	Deuda fiscal con la matriz	Clientes (Nota 6.1.2)	Créditos a empresas del Grupo L/P y Otros	Créditos a empresas del Grupo C/P y Otros	Proveedores
Boxleo TIC, S.L.	2.129.958	657	-	25.240	164.168
Altia Logistic Software, S.L.	-	28.427	302.734	-	-
Total	2.129.958	29.084	302.734	25.240	164.168

Al 31 de diciembre de 2025

	Euros				
	Deuda fiscal con la matriz	Clientes (Nota 6.1.2)	Créditos a empresas del Grupo L/P	Créditos a empresas del Grupo C/P	Proveedores
Boxleo TIC, S.L.	690.113	4.908	-	18.765	154.451
Altia Logistic Software, S.L.	-	25.930	302.430	-	-
Total	690.113	30.838	302.430	18.765	154.451

Adicionalmente a los saldos indicados anteriormente, en el epígrafe “Deudas con empresas del grupo y asociadas a corto plazo - deudas a corto plazo” del balance consolidado al 30 de junio de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, figuran registrados 39.635 euros que corresponden al importe pendiente de pago por la adquisición de participaciones no controladas de la sociedad dependiente Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A. (Sociedad Unipersonal).

Por su parte, las transacciones que el Grupo ha mantenido durante el primer semestre de 2026 y de 2025 con partes vinculadas han sido las siguientes:

Al 30 de junio de 2026

	Euros			
	Ventas	Prestación de servicios	Servicios Recibidos	Ingresos Financieros
Boxleo TIC, S.L.	-	3.351	516.429	-
Altia Logistic Software, S.L.	16.502	149.729	-	6.562
Total	16.502	153.080	516.429	6.562

Al 30 de junio de 2025

	Euros			
	Ventas	Prestación de Servicios	Servicios Recibidos	Ingresos Financieros
Boxleo TIC, S.L.	-	2.790	490.616	-
Altia Logistic Software, S.L.	1.624	113.107	-	5.813
Total	1.624	115.897	490.616	5.813

Las transacciones con partes vinculadas se realizan a valores de mercado. Adicionalmente, Altia Consultores, S.A. mantiene con su accionista mayoritario, Boxleo TIC, S.L. los siguientes contratos, enmarcados dentro del ciclo normal de actividad de su actividad:

- Contrato de servicio de apoyo a la gestión y servicios generales de dirección y administración.
- Contrato de alquiler de las oficinas centrales de la Sociedad la cual, a su vez, subarrienda a sus sociedades dependientes.

A parte de los anteriores, Altia Consultores, S.A. no mantiene ningún otro contrato suscrito con su accionista Boxleo TIC, S.L.

Retribuciones devengadas por Consejeros y Alta Dirección

Las funciones de Alta Dirección del Grupo recaen en los miembros ejecutivos del Consejo de Administración de la Sociedad Dominante, según se describe en el informe sobre la estructura y sistema de control interno integrante del Informe Anual del ejercicio 2025. Por ese motivo, la información sobre las retribuciones percibidas por los miembros del Consejo de Administración de la Sociedad Dominante, se presenta conjuntamente con la referente a la Alta Dirección.

	Euros			
	Primer Semestre 2026		Primer Semestre 2025	
	Consejeros Ejecutivos	Consejeros No Ejecutivos	Consejeros Ejecutivos	Consejeros No Ejecutivos
Sueldos y salarios	360.484	-	341.290	-
Retribuciones estatutarias	21.000	27.000	21.000	27.000
Otras retribuciones	5.790	116.544	4.821	135.633
Dividendos	7.868	559	6.295	447
Total	395.142	144.103	373.406	163.080

Adicionalmente, y en relación a los Administradores y durante el primer semestre de 2026, la Sociedad Dominante informa que:

- Ha satisfecho primas de seguro de responsabilidad civil de los Administradores por importe de 209.247 euros durante el primer semestre de 2026 (140.036 euros durante el primer semestre de 2025).
- No se han contraído obligaciones en materia de pensiones o pago de primas de seguro con los Administradores actuales o antiguos.
- En el ejercicio 2026 no se han concedido préstamos a los Administradores.
- No se han comunicado situaciones de conflicto de interés que afecten a los Administradores ni a personas vinculadas a los mismos durante el primer semestre de 2026 y el ejercicio 2025.
- No se ha producido durante el primer semestre de 2026 ni durante el ejercicio 2025 la conclusión, modificación o extinción anticipado de cualquier contrato entre la Sociedad Dominante y cualquier de sus

accionistas y Administradores o persona que actúe por cuenta de ellos que correspondiese a una operación ajena al tráfico ordinario de la Sociedad Dominante o que no se hubiese realizado en condiciones de mercado.

13. Segmentos operativos

Información por segmentos operativos

El Grupo identifica sus segmentos operativos a partir de los informes internos sobre los componentes del Grupo y se revisan, discuten y evalúan regularmente por el Consejo de Administración como la máxima autoridad en el proceso de toma de decisiones con el poder de destinar los recursos a los segmentos y evaluar su rendimiento. Como consecuencia de estas labores, se han definido los segmentos operativos formados por la Sociedad Dominante (Altia), y las sociedades dependientes Exis, Altia Agencia en Chile, el subgrupo Noesis y Bilbomática. A continuación, se presenta el detalle de la información por segmentos:

A 30 DE JUNIO DE 2026

	Euros							
	Altia	Chile	Exis	Otras	Bilbomática	Noesis	Operaciones Intersegmentos	Total
Ingresos actividades ordinarias con clientes externos, Trabajos realizados por la empresa para su inmovilizado y otros ingresos	92.999.391	1.233.354	5.603.389	1.009.559	22.882.753	44.051.644	(30.250)	167.750.040
Ingresos actividades ordinarias intersegmentos	3.726.211	-	140.611	7.316.086	2.867.358	2.538.507	(16.588.773)	-
Ingreso por intereses	3.368.637	-	6.034	5	41.303	43.512	(3.215.944)	243.547
Gastos por intereses y otros	(190.337)	(2.897)	(271)	(11.875)	(12.031)	(13.842)	(105.125)	(336.378)
Gastos operativos	(90.056.537)	(1.200.664)	(5.239.165)	(7.682.580)	(24.026.180)	(44.321.615)	17.616.991	(154.909.750)
Amortización y deterioro	(1.241.203)	(6.090)	(9.518)	(61)	(41.239)	(207.690)	(371.984)	(1.877.785)
Otros resultados	33.794	(711)	(61)	185	(3.063)	8.381	-	38.525
Resultado antes de impuestos	8.640.156	22.992	501.019	631.319	1.708.901	2.098.897	(5.286.593)	10.908.199
(Gasto)/ingreso impuesto de sociedades	(1.359.960)	(6.208)	(118.780)	(141.049)	(410.136)	338.976	12.330	(1.684.827)

A 30 DE JUNIO DE 2025

	Euros								
	Altia	Chile	Exis	INZ	Otras	Bilbomática	Noesis	Operaciones intersegmentos	Total
Ingresos actividades ordinarias con clientes externos, Trabajos realizados por la empresa para su inmovilizado y otros ingresos	73.730.257	744.534	4.749.103	4.260.264	395.433	28.012.097	39.290.879	(1.835)	151.180.732
Ingresos actividades ordinarias intersegmentos	3.964.795	-	98.505	-	2.035.419	2.081.951	2.378.493	(10.559.163)	-
Ingreso por Intereses	5.391.422	-	7.676	-	82	62.445	44.441	(5.368.686)	137.380
Gastos por Intereses y otros	(279.134)	(2.965)	(241)	(7.737)	(8.970)	(18.369)	(71.940)	(126.059)	(515.415)
Gastos operativos	(72.090.733)	(663.601)	(4.603.643)	(3.878.587)	(2.154.109)	(27.668.801)	(39.319.116)	11.638.353	(138.740.237)
Amortización y deterioro	(973.696)	(3.176)	(7.757)	(81.528)	-	(101.016)	(267,025)	(591.912)	(2.026.110)
Otros resultados	24.794	(719)	2.701	-	(59)	17.658	23.181	-	67.556
Resultado antes de impuestos	9.767.705	74.073	246.344	292.412	267.796	2.385.965	2.078.913	(5.009.302)	10.103.906
(Gasto)/ingreso impuesto de sociedades	(1.156.250)	(20.000)	(61.586)	(73.103)	(57.456)	(572.383)	(172.083)	4.903	(2.107.958)

Información por áreas geográficas

La atribución del importe neto de la cifra de negocios correspondiente al primer semestre del ejercicio 2026 y 2025 por mercado geográfico es como sigue:

Geografías	Euros	
	Primer Semestre 2026	Primer Semestre 2025
España	84.959.340	78.573.560
Portugal	30.491.017	25.754.419
Resto Europa	46.676.973	42.974.109
Resto Mundo	5.027.572	3.253.460
Total	167.154.902	150.555.548

Con excepción de aquellos importes desglosados en la Nota 12, la totalidad de los ingresos proceden de clientes externos al Grupo.

Por su parte, el detalle por área geográfica de los activos no corrientes del Grupo (excluidos las inversiones financieras y activos por impuesto diferido) es como sigue:

A 30 DE JUNIO DE 2026

	Euros							Total
	Altia	Exis	Chile	Noesis	Bilbomática	Otras	Ajustes consolidación	
España	15.211.905	82.282	-	-	143.971	424	25.454.129	40.892.711
Portugal	-	-	-	1.135.246	-	-	23.931.527	25.066.773
Chile	-	-	35.048	-	-	-	(733)	34.315
Resto	-	-	-	-	-	147	-	147
Total	15.211.905	82.282	35.048	1.135.246	143.971	571	49.384.923	65.993.946

EJERCICIO 2025

	Euros								Total
	Altia	Exis	Chile	Noesis	Bilbomática	Altia Andorra	Naveia School	Ajustes consolidación	
España	16.090.687	76.420	-	-	143.546	-	346	25.305.021	41.616.188
Portugal	-	-	-	1.111.590	-	-	-	24.180.245	25.291.835
Chile	-	-	40.939	-	-	-	-	-	40.939
Resto	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Total	16.090.687	76.420	40.939	1.111.590	143.546	168	346	49.485.266	66.948.962

Información sobre principales clientes

Durante el primer semestre del ejercicio 2026 y 2025 el Grupo no ha tenido clientes cuya facturación haya sido igual o superior al 10% del importe total de ingresos ordinarios del Grupo.

14. Otra información

Hechos posteriores

Con posterioridad a la fecha cierre de los estados financieros consolidados condensados intermedios se ha producido la siguiente adquisición:

- El 21 de julio de 2026, Altia Consultores, S.A. adquirió el 100% de las acciones de la sociedad española Ednon, S.L. cuya actividad consiste en la consultoría tecnológica a nivel nacional, por un importe inicial de 9.850.000 euros más un importe variable de hasta 2.795.000 de euros en función de los resultados que Ednon, S.L. obtenga en los ejercicios 2026 y 2027.

A la fecha de preparación de estos estados financieros intermedios consolidados condensados semestrales la Dirección del Grupo se encontraba analizando el valor por el que se contabilizará la combinación de negocios en las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2026.

Política de seguros

La política del Grupo es contratar pólizas de seguro para cubrir los posibles riesgos a los que están sujetos los diversos elementos de su inmovilizado material e intangible, así como de sus existencias. En opinión de los Administradores de la Sociedad Dominante, las coberturas de seguro contratadas por las distintas sociedades del Grupo al 30 de junio de 2026 son adecuadas y suficientes.

Anexo I. Negocios Conjuntos.

A continuación, se indican las Uniones Temporales de Empresas en las que participa la Sociedad Altia Consultores, S.A. al 30 de junio de 2026, así como los porcentajes de participación y la actividad de cada una de ellas a dicha fecha.

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN ALTIA
ALTIA CONSULTORES, S.A. EXPERIS MANPOWERGRUOP S.L.U.	60,00%
UTE INDRA SISTEMAS ALTIA CONSULTORES R CABLE Y TELECOMUNICACIONES GALICIA	29,63%
INFORMATICA EL CORTE INGLES S.A ALTIA CONSULTORES S.A. (EUIPO 5)	57,45%
UTE TRACASA ALTIA SMI	50,00%
NETEX KNOWLEDGE FACTORY S.A. ALTIA COSULTORES S.A. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS	25,00%
ALTIA CONSULTORES S.A. - BAHIA SOFTWARE S.L.	83,80%
ALTIA CONSULTORES S.A. MINSAIT UTE	63,60%
IBERMATIA ALTIA AM GENCAT UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS	40,00%
EVERIS SPAIN S.L.U. ALTIA CONSULTORES S.A. UTE	45,25%
ALTIA CONSULTORES, SA - MINSAIT UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	52,98%
ALTIA CONSULTORES SA-EXIS TI UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	55,00%
ALTIA CONSULTORES SA-EXIS TI UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	55,00%
ALTIA CONSULTORES SA-EXIS TI UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	55,00%
ALTIA-NETEX KNOWLEDGE FACTORY, S.A. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS	40,00%
ALTIA CONSULTORES SA BAHIA SOFTWARE S.L.U. UTE LEY 18/1982	35,00%
ALTIA CONSULTORES, SA - IBERMÁTICA UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS LEY 18/1982, DE 26 DE MAYO	50,00%
UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS: INGEX ESTUDIO TÉCNICO, S.L. - INCO ESTUDIO TÉCNICO, S.L. - ALTIA CONSULTORES, S.A.	50,00%
ALTIA CONSULTORES, S.A. - VICO UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS LEY 18/1982, DE 26 DE MAYO	40,00%
ALTIA CONSULTORES, S.A. - SA-GRADIENT-SEMICROL, UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	58,00%
ALTIA CONSULTORES, S.A. - MINSAIT UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	62,87%
ALTIA CONSULTORES SA - BILBOMATICA SA, UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	50,00%
ALTIA CONSULTORES S.A. M3 INFORMATICA S.L., UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	15,00%
IBERMÁTICA, S.A. Y ALTIA, S.A. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO EXPTE, GCS 22/02221 LOTE 1 DESARROLLO	40,00%
IBERMÁTICA, S.A. Y ALTIA, S.A. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO EXPTE, GCS 22/02221 LOTE 2 INFRAESTRUCTURA	40,00%
IBERMÁTICA, S.A. Y ALTIA, S.A. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO EXPTE, GCS 22/02221 LOTE 3 INNOVACIÓN	40,00%
ALTIA CONSULTORES, S.A. - BAHIA SOFTWARE, S.L.U. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	16,18%
GESEIN, S.L. - CONNECTIS ICT SERVICES, S.A.U. - ALTIA CONSULTORES, S.A. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 LOTE 2 DE 26 DE MAYO	27,00%
ALTIA CONSULTORES, S.A. - ALHAMBRA SYSTEMS, S.A., UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982, DE 26 DE MAYO	51,00%
GLOBAL ROSETA, S.L.U. - WAIRBUT, S.A. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	36,67%
UTE NTT Data-ALTIA AMTEGA AMT 2025-0014	49,56%
UTE ALTIA MINSAIT AMTEGA	50,00%
UTE ALTIA MINSAIT EDUCACIÓN AMTEGA 4	68,17%
UTE ALTIA LOGISTIC	65,00%
IN2 Y SISTEMAS DE LA INFORMACIÓN TERRITORIAL Y POSICIONAMIENTO, S.L.	49,00%
UTE ALTIA-MINSAIT CPDI 4	57,00%
UTE ALTIA-MINSAIT CPDI 5	64,64%

La sociedad dependiente Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A.U. tiene a 30 de junio de 2026 las siguientes participaciones en Uniones Temporales de Empresas:

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN EXIS
ALTIA CONSULTORES SA-EXIS TI UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	45,00%
ALTIA CONSULTORES SA-EXIS TI UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	45,00%
ALTIA CONSULTORES SA-EXIS TI UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	45,00%

La sociedad dependiente Bilbomática, S.A.U. tiene a 30 de junio de 2026 las siguientes participaciones en Uniones Temporales de Empresas:

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN BILBOMATICA
UTE BILBOMATICA-EUROHELP (DACIMAZ014)	50,00%
UTE BILBOMATICA-ORANGE (PARLA)	95,00%
UTE BILBOMATICA-VEICAR (VERIN)	50,00%
UTE BILBOMATICA-EUROHELP (DACIMAZ015)	50,00%
UTE BILBOMATICA-ODEI (LANTIK)	60,00%
UTE ODEI-BILBOMATICA (LANBIDE2021)	45,00%
UTE ANHELAIT-BILBOMATICA (DEFENSA-SIMEDEF)	50,00%
UTE INETUM-BILBOMATICA (EJIE LOTE 4 50-50)	50,00%
UTE INETUM-BILBOMATICA (EJIE LOTE 9 65-35)	35,00%
UTE BILBOMATICA-ANHELAIT (DEFENSA-WEB-NOTES)	50,00%
UTE IBERMATICA-INDRA-BILBOMATICA (OSAKIDETZA2021-0184)	17,85%
UTE BILBOMATICA-ANHELAIT (MINCOTUR)	50,00%
UTE BILBOMATICA-ANHELAIT (AM JUSTICIA)	50,00%
UTE BILBOMATICA-SOPRA STERIA EUSKADI (EJIE 099-2022)	50,00%
UTE BILBOMATICA-ALTIA (U014)	50,00%
UTE BILBOMATICA-NUNEGAL (EGOEBIDEA)	50,00%
UTE BILBOMATICA-DATUA (LANBIDE)	50,00%
UTE BILBOMATICA-SERIKTA (SPRI)	50,00%
UTE BILBOMATICA-TEKNEI-INETUM (EJIE 093-2024)	15,00%
UTE BILBOMATICA-EY (EJIE 096-2024)	43,00%
UTE BILBOMATICA-INETUM (EJIE 0133-2024 Lote 1)	57,00%
UTE BILBOMATICA-LKS NEXT GORTECH (EJIE 164-2024)	66,66%
UTE BILBOMATICA-LKS NEXT-TEKNEI (EJIE 144-2024)	33,30%
UTE BILBOMATICA-INETUM (EJIE 049-2025)	35,00%
UTE BILBOMATICA-EY (A.VASCA CIBERSEGURIDAD 001-2025)	40,83%
UTE BILBOMATICA-TEKNEI-INETUM (EJIE 062-2025 Lote 4)	15,00%
UTE BILBOMATICA-SOPRA (EJIE 062-2025 Lote 7)	50,00%
UTE BILBOMATICA-LKS-TEKNEI (EJIE 063-2025 Lote 12)	42,50%
UTE BILBOMATICA-LKS NEXT GORTECH (EJIE 063-2025 Lote 13)	66,66%
UTE BILBOMATICA-NTT DATA (EJIE 063-2025 Lote 14)	50,00%
UTE BILBOMATICA-ACCENTURE (EJIE 064-2025 Lote 3)	35,00%
UTE BILBOMATICA-AYESA-TEKNEI (EJIE 064-2025 Lote 5)	33,33%
UTE BILBOMATICA-INETUM (EJIE 063-2025 Lote 7)	43,00%
UTE BILBOMATICA-LKS NEXT GORTECH-TEKNEI (EJIE 063-2025 Lote 8)	25,00%
UTE BILBOMATICA-AYESA IBERMATICA (EJIE 062-2025 Lote 1)	15,00%
UTE BILBOMATICA-INETUM (EJIE 062-2025 Lote 6)	35,00%
UTE BILBOMATICA-ALDAZU (EJIE 093-2025)	31,00%
UTE BILBOMATICA-AYESA (LAN-A-22-2026)	50,00%
UTE BILBOMATICA-SERIKAT (SPRI 2025033 LOTE 1)	50,00%

La sociedad dependiente Naveia School, S.L.U. tiene a 30 de junio de 2026 las siguientes participaciones en Uniones Temporales de Empresas:

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN NAVEIA
UTE LABPYME, LEY 18/1982, DE 26 DE MAYO.	47,00%

La sociedad dependiente Altia Logistic S.A. tiene a 30 de junio de 2026 las siguientes participaciones en Uniones Temporales de Empresas:

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN
UTE ALTIA LOGISTIC	35,00%

Durante los seis primeros meses de 2026 se produjo la disolución de las Uniones Temporales de Empresas que se indican a continuación:

UTES DISUELTAS EN ALTIA EN 2026	
NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN
IDOM CONSULTING ENGINEERING ARCHITECTURE, S.A.U. - ALTIA CONSULTORES, S.A. "LEC" UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982	50,00%
CENTRO DE OBSERVACIÓN Y TELEDETECCIÓN ESPACIAL SAU ALTIA CONSULTORES S.A AEROMEDIA UAV SL	20,00%

UTES DISUELTAS EN BILBOMÁTICA EN 2026

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN
UTE BILBOMATICA-EUROHELP-LKS (EUSTAT)	33,40%
UTE BILBOMATICA-INETUM (EJIE LOTE 3)	67,00%
UTE BILBOMATICA-LKS (EJIE LOTE 7)	50,00%
UTE BILBOMATICA-ANHELAIT (GNOSS DEFENSA)	50,00%

La Sociedad no ha incurrido en contingencias significativas en relación con los negocios conjuntos. No existen compromisos de inversión de capital asumidos en relación con la participación en los negocios conjuntos.

ALTIA

www.altiacompany.com

[LinkedIn](#) [X](#) [YouTube](#) [Instagram](#)



Technology for real growth